

辛识平

「华为的底气」告诉我们什么

一个中国企业,可以有 多坚强?最近,华为公司的表现 给了国人一个“硬核”的答案。

这段时间,面对美方的 蛮横打压,而对此起彼伏的 “断供”风波,华为始终表现 得处变不惊、淡定从容。这不 是故作姿态,因为华为有底气、有准备,通过未雨绸缪、 持续不断的研发,牢牢掌握了 核心技术,所以能“泰山崩 于前而色不变”。

“越高端,‘备胎’越充 分”,华为长期打造的创新 “备胎”一夜转正,赢得一片 点赞。“备胎”的背后是坚持 底线思维,永远保持一种忧 患意识。今天,很多人佩服华 为在十多年前就设想会出现 “极端情形”的远见,殊不知, 在当时,无论是企业内部还 是行业竞争对手中,不乏认为 这么做有点“傻”或者“太 浪费”的声音。所谓“为之于 未,治之于未乱”,企业要 谋长远发展,就必须居安思 危,对自身的短板要有清醒 的认知,切不可被一时一地、 一事上的成功遮蔽了眼睛。 如果只顾眼前,缺乏布局 未来的自觉和行动,等到“胎 坏了”才考虑,恐怕就连生存 都成了问题。

这正说明,技术创新是 企业的命根子,创新能力的 比拼是终极较量。

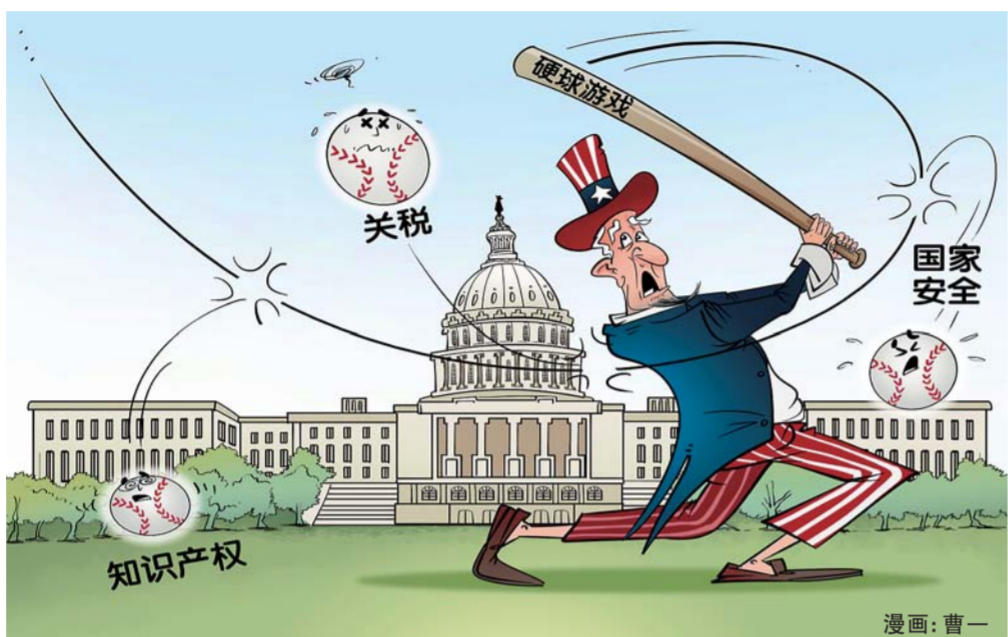
创新实力,不仅源自自身的努力,也源自开放的 胸怀。中国开放的大门越开越大,中国企业从来 也不当“独行侠”,从不排斥包括美国企业在内 的合作伙伴,这符合技术创新的规律。在经济全球 化的今天,创新资源全球流动和配置,闭门造车行 不通,包打天下也不现实。文明因交流互鉴而多彩, 创新之花也必然要吸收全世界的滋养才能绚丽旋 转。包括华为芯片在内的创新成果,始终建立在利 用和共享全球科技创新资源的基础之上。从这个 角度看,美方大搞保护主义,挥舞霸凌大棒,心态 何其扭曲,格局何其狭隘,如此倒行逆施,终将被 滚滚向前的时代潮流所淘汰。

创新不是“一个人的战斗”,也不是三五天的 奋发,而是一场艰苦的持久战。只有持续投入基础 研究和教育的优质“火石”,创新引擎才会始终 澎湃。在华为总部的接待大厅,大屏幕上反复播 放着一个宣传片,其核心内容就是基础教育和基 础科研是产业发展的根本动力。“备胎”能在关键 时候用得上,是因为十几年如一日的坚持不懈,舍 得“砸钱”,更舍得下苦功夫培养人才。

板凳要坐十年冷,说起来容易做起来难。当业 界纷纷为华为叫好时,不妨多一些自照和反 思,摒弃功利思维,扎扎实实做好技术创新的必修 课。当企业抓创新、抓研发蔚然成风,“中国制造” 迈向“中国创造”就有了无比深厚的底气,任它惊 涛骇浪,我自闲庭信步。

新华社北京5月23日电

华盛顿的“硬球游戏”



漫画:曹一

牌、科技牌,还打南海牌、台湾牌。给世人的观感 是美国政府不仅想打压中国发展,还想捅破中 国的经济风险,使中国的核心利益关切处处承 压。在打出这些牌时,美国政府与其说基于对 中国崛起的现实焦虑,毋宁说是基于倚仗世界唯 一超级大国的硬实力进行公开霸凌的傲慢。

其次是迷失了经贸谈判的目标。美国政府 试图往经贸谈判里塞进太多经贸之外的内容, 似乎以为只要手里牌多,就可以在谈判桌上不 切实际、不讲对等地要价成功。特朗普政府打出 的“硬球”,使得经贸谈判不仅超出关税、贸易、 知识产权等议题范畴,也超出经济和科技领域, 并且藐视了国际交往中相互尊重的准则。个别 美国政府官员的言论,甚至扯上了根本站不住 脚的“文明的冲突”。但区区一纸关税和贸易协 议,哪里承载得全面重塑中美关系的使命?

再次,“硬球”打多了,必然破坏国与国谈判 成功的前提——互信,从而增加达成协议的难度。

度。华为禁令俨然是去年中兴事件的升级版,但 制造的效果只是震动而非震惊,原因无他:中兴 事件出其不意,华为断供则早有广泛预期。相似 的手段再使一次,不仅效果衰减,还显示了“硬 球”可能在两国关系中被反复运用的风险。显而 易见,在这种状况下,经贸谈判不仅难以取得突 破,谈成了也随时可能生变,不生变美国也仍然 可能打击华为。如果允许美国在中美关系中随 心所欲地打“硬球”,中美贸易协议的稳定保障 在哪里?中美关系又如何实现新的相对稳定的 动态平衡?

一年多来,从中兴芯片到华为“断供”,从大 疆遭遇美国国土安全部内部警告和部分美国高 科技企业限制招聘中国籍员工,美方拿到桌面 上的理由既无关“窃取知识产权”,也远离关税 和贸易,而是动辄扣上“对美国构成国家安全威 胁”的帽子。这些动向引发出这样的疑问:美国 是否正在大规模动用国家力量建造高科技隔离

墙,试图像热销美国的科幻小说《三体》中三体 文明对待地球文明那样对中国实施科技封锁, 以巩固和扩大自身优势和对中国展开降维打击 的能力?

围绕中美经贸争端,国际舆论另一个热议 话题是作为世界最大两个经济体,中美能否“脱 钩”“分流”,是否在从寻求共赢转向你输我赢, 从相向而行转向“新型冷战”,从全方位接触转 向有限接触和全面竞争……40年前,中美建 交,中国打开国门拥抱世界;而今,美国是否在 力图阻止世界拥抱中国?

不管美国怎么想,有一点是确定无疑的,美 国能否做到,不取决于美国,而取决于中国有没 有踏踏实实把自己的事情办好,有没有保持继续 改革开放、拥抱和融入世界的定力。“硬球”打 的是实力和速度。美国是世界唯一超级大国,绝 对实力在尚未进入发达国家行列的中国之上,并且 仍在增长,这是我们需要平心静气面对的事实。 另一方面,作为世界第二大经济体和新兴大国, 时间在磨练内功的中国一边。实际上,在政治气 息过于浓郁的华盛顿,并不容易感受到中美关系 的真实温度。走入美国的“基层”,在美国各州和 地方层面,在经济、教育、文化、民间交流等领域, 数十年来积蓄的中美友好力量仍然深厚。

风物长宜放眼量。面对美国政府躁进的高 风险“硬球”,中国不妨多一些以柔克刚的水磨 功夫。这不仅着眼两国福祉,也因大国关系乃是 全球稳定的基础。美国汉学家费正清1948年首 次出版传世之作《美国与中国》,序中说:“中 国占人类五分之一以上,而美国人拥有全世 界约四分之一的财富,这两大国之间的关系,他 们彼此的了解或误解,他们的合作或摩擦,将对 于决定人类的未来起重大作用。”

这句话,仍然适用于21世纪的中美关系。



“ 华盛顿政客打“硬球”,往往 摆出激烈的对抗架势,试图通过 强力打压竞争对手,达到巩固和 提高己方势力的目的。

在打这些牌时,美国政府与 其说基于对中国崛起的现实焦 虑,毋宁说是基于倚仗硬实力进 行公开霸凌的傲慢。

美国政治心脏华盛顿,是个盛行“硬球”游戏 的地方。硬球(hardball),在韦氏英语词典里有两种 含义,一指与橄榄球、篮球同列美国三大球、浓 缩美国文化特质的棒球;二指为达目的而使用毫 不妥协、残酷无情的手段,特别是在政治领域中。

华盛顿政客打“硬球”,往往摆出激烈的对抗 架势,试图通过强力打压竞争对手,达到巩固和提 高己方势力的目的。这些年,两党政治日趋极化, 放弃寻求妥协空间,而是追逐零和的胜利,硬球愈 加风行。2016年大选中特朗普与民主党对手希拉 里的角逐,眼下白宫与国会民主党调查传票的对 抗,都是“硬球”政治游戏的典型案例。

已进行11轮的中美经贸谈判走到今天,有些 特点渐渐明朗,其中之一便是如果不解决经贸以 外的问题,恐怕难以在谈判桌上建立基本互信,难 以对协议形成合理与稳定的预期。究其原因,与 美国政府过度沉迷于“硬球”策略息息相关。尤其 是特朗普政府嗜好的“极限施压”,堪称“硬球”升 级版,带来严重的负面效应,增加了达成协议的难度。

首先是对中国所能承受“极限”的误判。一年 多来的经贸摩擦和谈判过程中,美国不仅打关税

牌,科技牌,还打南海牌、台湾牌。给世人的观感 是美国政府不仅想打压中国发展,还想捅破中 国的经济风险,使中国的核心利益关切处处承 压。在打出这些牌时,美国政府与其说基于对 中国崛起的现实焦虑,毋宁说是基于倚仗世界唯 一超级大国的硬实力进行公开霸凌的傲慢。

其次是迷失了经贸谈判的目标。美国政府 试图往经贸谈判里塞进太多经贸之外的内容, 似乎以为只要手里牌多,就可以在谈判桌上不 切实际、不讲对等地要价成功。特朗普政府打出 的“硬球”,使得经贸谈判不仅超出关税、贸易、 知识产权等议题范畴,也超出经济和科技领域, 并且藐视了国际交往中相互尊重的准则。个别 美国政府官员的言论,甚至扯上了根本站不住 脚的“文明的冲突”。但区区一纸关税和贸易协 议,哪里承载得全面重塑中美关系的使命?

再次,“硬球”打多了,必然破坏国与国谈判 成功的前提——互信,从而增加达成协议的难度。



颠倒黑白



自欺欺人



失道寡助

“遏制中国发展的意图昭然若揭”

业内专家评析中美经贸热点问题

“ 美国政府挑起贸易摩擦,企 图遏制中国发展,正所谓“项庄舞 剑,意在沛公”。这种做法不但会 伤及自身,更将伤害国际经济体 系,逆潮流而动,不得人心。

美国政治心脏华盛顿,是个盛行“硬球”游戏 的地方。硬球(hardball),在韦氏英语词典里有两种 含义,一指与橄榄球、篮球同列美国三大球、浓 缩美国文化特质的棒球;二指为达目的而使用毫 不妥协、残酷无情的手段,特别是在政治领域中。

华盛顿政客打“硬球”,往往摆出激烈的对抗 架势,试图通过强力打压竞争对手,达到巩固和提 高己方势力的目的。这些年,两党政治日趋极化, 放弃寻求妥协空间,而是追逐零和的胜利,硬球愈 加风行。2016年大选中特朗普与民主党对手希拉 里的角逐,眼下白宫与国会民主党调查传票的对 抗,都是“硬球”政治游戏的典型案例。

已进行11轮的中美经贸谈判走到今天,有些 特点渐渐明朗,其中之一便是如果不解决经贸以 外的问题,恐怕难以在谈判桌上建立基本互信,难 以对协议形成合理与稳定的预期。究其原因,与 美国政府过度沉迷于“硬球”策略息息相关。尤其 是特朗普政府嗜好的“极限施压”,堪称“硬球”升 级版,带来严重的负面效应,增加了达成协议的难度。

首先是对中国所能承受“极限”的误判。一年 多来的经贸摩擦和谈判过程中,美国不仅打关税

牌,科技牌,还打南海牌、台湾牌。给世人的观感 是美国政府不仅想打压中国发展,还想捅破中 国的经济风险,使中国的核心利益关切处处承 压。在打出这些牌时,美国政府与其说基于对 中国崛起的现实焦虑,毋宁说是基于倚仗世界唯 一超级大国的硬实力进行公开霸凌的傲慢。

题不放,执意挑起贸易战,正所谓“项庄舞剑,意 在沛公”,其遏制中国发展的意图昭然若揭。

“贸易的本质应该是互利双赢,美国进口中 国商品,不是给中国的恩惠,而是因为中国商品 物美价廉,这是市场的选择。”他说,执意加征关 税,破坏国际供应链、分裂全球市场,最终只会 让美国老百姓承担高昂代价。

事实上,美国国内已经表达了类似不满。继 美国诸多行业协会接连发表声明反对加征关税 后,16日全球最大零售商沃尔玛警告,美国消费 者将因物价上涨受到冲击,部分商品涨价不可 避免。

在场专家表示,历史上,美国就曾吞下过贸 易战的恶果。早在20世纪30年代,为了缓解出 口贸易恶化,美国出台被称为“20世纪美国最 愚蠢法案”的《斯穆特-霍利关税法》,大幅提高 美国进口关税。连美国前总统里根也称其为“史 上最具破坏性的贸易法”,加剧了当时的经济大 萧条。

“我刚从澳大利亚回来,那里的专家对我说, 美国政府对华挑起贸易战对澳大利亚而言绝对 是一件坏事,因为这不仅是对国际经济体系的一 次重大伤害,而且可能演变成更大的冲突。”北 京大学国家发展研究院副院长黄益平说。

“美国吃亏论”实为转嫁矛盾

从去年开始,美方部分政客在国际社会不 停散布“美国吃了亏,中国占了便宜”的言论。与 专家专家认为,所谓的“巨额贸易逆差”,不过是 美国政府频频挥舞加征关税大棒、极限施压的 借口。

“但凡懂点经济学的人都知道,在谈国际贸 易的时候,不能从两国间贸易逆差或顺差来看 问题,要从一个国家和整个世界的贸易逆差或

顺差来看问题,最简单来说,一个国家有贸易逆 差,是消费太多、储蓄不足等结构性问题造成 的。”林毅夫说。

他强调,想解决所谓贸易逆差问题,必须着 眼国内,增加储蓄、减少消费,单利用对中国等 国家加征关税来解决问题,只会适得其反。

统计数据显示,尽管四处加征关税,去年美 国对全球商品和服务贸易逆差依然大涨 12.5%,达到6210亿美元,创10年来新高。 相关专家指出,以中美贸易为例,中方对 美国高技术产品有需求,但受到美国的出口管 制,这正是造成中美贸易失衡的主要原因之一。 美有关机构分析,如果放宽民用高技术产 品对华出口限制,美对华贸易逆差可减少 35% 左右。

此外,美国对华贸易赤字中,很大一部分是 统计造成的错觉。根据中美两国商务部相关 专家组成的统计工作组测算,美国官方统计的 对华贸易逆差过去几年均被高估 20% 左右。而 且美国政府引用的贸易数据只包括货物贸易, 未包括美长年保持顺差的服务贸易。若将服务 贸易也纳入计算,并考虑中国加工贸易中进口 成分等因素,中美贸易逆差实际上只有美国公 布的三分之一。

“21世纪以来,特别是2008年国际金融危 机以来,美国高技术产业与传统制造业各走各 路,使经济社会陷入了二元结构困境。传统制造 业竞争力弱,无法提供优质岗位,导致劳动参与 率下降。美国前总统奥巴马就曾用“经济脱臼” 形容这一表现。”中国现代国际关系研究院世界 经济研究所所长张运成说。

张运成认为,美国对中国的一系列动 作实际是在“转嫁矛盾”——正是因为国内结构 性问题解决起来很难,才把危机转嫁到国外,去 外面“抢蛋糕”。

保持定力、挖掘潜力,中国有 底气应对挑战

如何看待中美贸易摩擦给中国经济带来的 影响?林毅夫认为,加征关税将影响两国经济, 但考虑到两国国内生产总值现有增速,经济下 降幅度对美国影响更大,中国经济增速将依然 可观,仍会在合理区间,在全世界来看还是很高 增长速度,中国还会是全世界经济增长贡献的 主要来源国。

“中国经济对世界经济贡献的速率多年保 持在30%左右。美国企业家心里应该很清楚,如 果退出中国市场,损失将有多大。”林毅夫说。

北京大学国际关系学院教授查道炯认为, 我们应该加大自主开放力度,继续提高开放 质量的全球认可度,同各国共享中国发展机遇。

“对贸易摩擦,中国不愿打也不怕打,我 们也有着充足的政策工具。”北京大学国家发展 研究院副院长余森杰教授表示,我们有信心通过 高水平开放来面对更广阔的全球市场,进一步 加强同世界各地的贸易合作,可以通过自身努 力最终实现百花齐放春满园的美好愿景。

张运成表示,中国只要抓住全球产业链 发展的机遇,着力办好自己事,外部干扰不会阻 挡中国前进的步伐。

中国国际经济交流中心总经济师陈文玲表 示,我们有充足的人才储备、创新优势,更有着 几千年的深厚文明底蕴,中国的未来发展前景 无限,任何人都不能打断我们前进的步伐。

林毅夫表示,保持战略定力、坚定发展信 心,用好改革开放这个“关键一招”,坚决贯彻创 新、协调、绿色、开放、共享的发展理念,坚定不 移办好自己的事情,中国经济一定会迎来更加 光明的发展前景。 新华社北京5月23日电

美挑起经贸争端 本质上是“勒索”

访英国剑桥大学教授艾伦·巴雷尔

新华社记者孙晓玲

近期,美国再度挥舞“关税大棒”升级中美经 贸摩擦,并对一些中国企业实施出口管制。对此, 英国剑桥大学教授艾伦·巴雷尔认为,美方采取对 抗措施挑起争端,其本质是一种“勒索”。

“我反对美国挑起经贸争端的做法,我知道他 们永远不会赢。对此,我深信不疑。”巴雷尔近日 接受新华社记者专访时说。

巴雷尔认为,面对中国在经济、科技领域不断 进步,美国等一些西方国家态度自负,采取对抗的 措施挑起争端,这实际上是一种“勒索”。

对于美方声称华为对其国家安全造成威胁的 说法,巴雷尔说:“这种说法荒谬、愚蠢。美方的真 实动机在于,华为在5G等方面具有优势,美国担 心自己在这—关键技术领域的领先优势不保。” 巴雷尔说,在电信领域,美国拉拢其他西方国 家对华进行抵制,正说明这一点。近日,美国政 府宣布将中国华为公司及其附属公司列入出口 管制“实体名单”。

“事实上,我所在的英国剑桥对华十分欢 迎。在剑桥,华为进行了大量研发投入,兴建工厂, 为当地经济作出巨大贡献。剑桥企盼与华为为了 双方共同利益,进一步拓展开放式的创新合作。” 巴雷尔说。

据英国《金融时报》近日报道,华为计划在 英国剑桥郊外新建一家芯片工厂,将为当地创造 多达400个就业岗位。目前,华为已经在英国雇 用了数千人。

巴雷尔说,中国领导人多次公开表示,真诚参 与国际合作,积极推动全球化发展,并且在行动中 也是如此践行。“但是在西方,一些人固执己见, 从而陷入认知孤岛之中。一些政客出于自身利益 的考虑,一次又一次犯同样的错误。”

“事实上,我们可以采取其他替代方案,并非 只有对抗。”巴雷尔说,“西方必须承认,东西方之 间力量平衡不会回归原有的历史定位。” 新华社伦敦5月22日电