

农村患者“就近”享受专家医疗资源；依托医联体让基层医院做大做强……

重庆打造“30分钟医疗服务圈”惠农家

在习近平新时代中国特色社会主义思想指引下——新时代新作为新篇章

新华社重庆电(记者李松)共建信息平台,让农村患者“就近”享受专家医疗资源;建立紧密合作机制,依托医联体让基层医院做大做强……近年来,重庆以打造农村“30分钟医疗服务圈”为重点,持续“做强”基层医疗能力,让农村患者也能享受到便捷的基本医疗服务。

强基层:基层医院“强起来”惠及农村百姓

在荣昌区吴家镇,患有脑萎缩的唐树芳现在可以“足不出镇,也能享受专家就近”坐诊。近年来,吴家镇中心卫生院配置了远程影像会诊平台,类似唐树芳这样的患者,可以通过系统,与上级医院专家实时连线,实现科学诊治。

“依托临床影像、心电图阅等信息平台,荣昌区基层医疗资源可辐射到乡镇,不少多发病、常见病在基层都能获得诊疗。”吴家镇中心卫生院院长易强介绍说。

过去,由于医疗资源分布不均,医疗服务“薄弱在基层,短板在农村”,这样既使“大

医院人满为患,基层医疗机构门可罗雀”,又加重了群众“看病难、看病贵”问题。

为此,重庆市有针对性谋划医疗“强基层”,加强乡镇卫生院、村卫生室投入,让农村患者在30分钟内就能到达最近的医疗卫生服务点,逐步补齐基层基本医疗卫生短板。

地处武陵山区的彭水县,近年来组建了乡镇卫生院医院集团,累计投入资金近3亿元,改扩建乡镇(社区)卫生院40所,彩超、全自动生化分析仪等设备在乡镇卫生院实现全覆盖。

农村基层医疗能力提升,带来的是群众就医选择的变化。在彭水,门急诊、住院患者留在乡镇基层医疗机构就医的比例,已连续多年超过72%。

同时,乡镇医疗机构收费标准低,医保报销比例高,患者“首诊在基层”,还缓解了“看病贵”的难题。在彭水县龙塘乡黄金村,贫困户高应淑患有严重心衰、慢性阻塞性肺病,高应淑2017年在龙塘乡卫生院多次住院,各种医疗费用5万多元,经医保、贫困户医疗救济等多重报销后,报销比例超过92%,大大减轻了医疗负担。

建机制:医疗资源“下沉”,患者就近就医更安心

推动城乡医疗资源均衡化,既要靠投入,也要建机制。近年来,重庆推动各级医联体建设,畅通双向转诊渠道,推动优质医院资源“下沉”,让患者就近就医更安心。

在吴家镇中心卫生院病房内,为患者孙永珍治疗的,就是来自荣昌区人民医院骨科的医生王光健。半年多来,王光健一直扎根基层,就近服务患者,正是荣昌区医联体与吴家镇中心卫生院“牵手”共建医联体,推动基层特色专科建设的结果。“在农村地区,四肢骨折、腰椎间盘突出等患者较多,过去不少手术在基层做不了,病人需要上转治疗。”易强说,现在专家“下沉”后,在临床一线从事治疗工作,并向基层医务人员开展培训、授课,直接帮带乡镇卫生院科室建设。专家资源“下沉”,患者是最大的受益者。患有左肾上腺嗜铬细胞瘤的周成义,家住梁平区青坪村。面对重病,老周曾想到重庆主城区大医院住院。后来听说重医附一院专家每周都来坐诊、手术,老周下定决心在区人民医院做手术,并取得成功。

保基本:兜住健康“网底”让农民看得起病

农村医疗卫生建设,既要让群众看得

上病,也要看得起病。为此,重庆按照保基本的要求,不断强化医疗保障网的公平性和可及性,使人人享有基本医疗卫生服务。尤其是针对农村贫困群众,重庆专门落实健康扶贫政策,建立“城乡居民医保+大病补充保险+民政医疗救助”多项保障衔接,分类救治。

在重庆云阳县龙角镇,贫困户袁琼心脏病治疗出院时,城乡居民医保、扶贫救助等叠加报销了2.4万多元,自付只有4000多元。

云阳县相关部门调研还发现,在因病致(返)贫人口中,有相当一部分患者是不需要长期住院的,而需要在家吃药治疗。药费,就成了这类家庭的主要负担。

“面对这种情况,县里出台政策,针对家庭特别困难、丧失劳动能力或生活自理能力的17种重大疾病或严重慢性病患者,每月按100元—500元的标准给予药费补助。”云阳县卫计委健康扶贫办主任赵昌国说。

云阳县凤鸣镇大地村的贫困户彭义安受伤后高位截瘫,居家康复治疗以来,享受到500元/月的药品补助政策,同时家庭签约医生针对彭义安的具体情况,制定了个性化治疗、护理方案,并手把手地教他的妻子护理病人的方法。

各项举措综合施策,正在使不少贫困户从因病致贫的重压下逐步“翻身”,目前重庆因病致(返)贫人口已下降到4万户13万人,比2014年建档立卡时减少了7成多。

橡胶林飞出“金凤凰”

一群群文昌鸡在村边的一片林子里“散步”,村民冯小胜一边喂着橡胶林下的鸡群,一边高兴地向记者报喜收入账。冯小胜两年前还是贫困户,如今已经成了村里的致富带头人。“我养的500只走地母鸡过几天就要开始卖了,春节前还要再卖500只,预计今年养鸡能有4万多元的收入。”

海南省临高县博厚镇道德村全村36户144人。由于农田干旱缺水、产业结构单一等原因,这个革命老区村一度戴上了贫困村的“帽子”。

水稻、甘蔗、橡胶是村民的传统收入来源。2015年,村里12户农户成立临高县道德养殖专业合作社,在村庄一侧的胶林下用隔离网围出一块区域,集中发展养鸡产业,粪便回收用于培肥农田。

如今,道德村的林下生态养鸡示范基地里,一派繁忙景象,村委会副主任邱金永介绍说,通过养鸡,农户平均每年可以增收3万元左右。

橡胶林里飞出了“金凤凰”。村民们的贫困帽摘了,小村庄也发生了巨变。以前,村里卫生条件差,村边的橡胶林成了露天厕所,到处堆满垃圾。近年来,道德村启动整村改造,陆续推倒全村的危旧房,或排成行盖起了38栋楼房,家家户户喜迁新居。随后,全村硬化4公里村道,配套建设雨污分流管网,栽种了绿化树,安装了路灯,村容村貌大为改观。

2015年,村民们开大会讨论通过村规民约,立下了卫生“门前三包”和猪圈、粪便、柴草、禽畜“四进院”等20多条规矩。村干部定期组织卫生大扫除,在村广播里对“后进户”进行通报批评。

记者来到村保洁员冯加东家,只见客厅的地板打扫得干干净净,门口摆放着拖鞋。他高兴地告诉记者,以前刚搬入新房的时候,村民还有一些陋习,现在大家越来越文明了。

(刘博)新华社海口电

“小人参”助飞草原鸡

12月的新疆伊犁河谷,一场风雪之后,天蒙蒙亮张智军就钻进鸡舍,将大盆的“养生餐”带给急切等食的5000多只黑鸡。张智军是新疆特克斯县齐勒乌泽克镇巴喀勒克村的一名“鸡司令”。在天山山区,他喂鸡用的饲料与众不同,其掺入了人称“小人参”的黄芪。

巴喀勒克村是牧业村,530多户村民大多从事畜牧养殖。驻村的工作队了解到,因地势高、光照足,适合黄芪生长,邻村的阿克奇村种植面积逐年扩大到上千亩。而黄芪在加工过程中,会产生大量利用不了的残渣。工作队队长吾拉木江·沙吐哈力有了新想法:新疆冬季气温低,能不能将黄芪残渣添加到饲料中,增强鸡群体质,同时提高鸡肉品质,适应市场需要。

经多方沟通联系,工作队请来一家农林科技公司,在村里建起草原鸡养殖基地。今年4月,公司陆续引进5万多只“良风黑鸡”,并聘请兽医和技术员常驻村里,引导村民用中草药养鸡。

“将一定比例的黄芪、玉米、豆粕混合起来,这样喂食草原鸡效果最好。”依据养鸡心得,张智军列出了“养生餐”配方。其实村民大都据此养鸡,这早就不是他的独家秘诀了。

一只鸡要养足180天,重约2.5公斤才能面向市场销售。进村的企业注册了“雪域吃货”品牌,利用电商直营、展销平台,实现线上线下同步销售,让草原鸡远走高飞。为了让消费者吃得放心,企业还给每一只鸡建立了身份证制度,实行质量网络追溯。

10月,第一批长成的3万多只草原鸡上市,因养殖周期长、果园散养、中草药强体,市场上很抢手。记者了解到,经过屠宰包装后,一只草原鸡卖到了168元,收益很高。

黄芪种植、残渣喂鸡、鸡粪入地……“种养结合”让天山山区的村庄发生了新变化。“去年巴喀勒克村人均收入超过了1万元,今年靠特色养殖预计人均增收1000元。”吾拉木江·沙吐哈力说。

不仅如此,有了企业引领,村民从习惯养大畜到养殖草原鸡,超载过牧的情形大大减少,山区草原的生态得到改善,收入还明显增加。村里建档立卡贫困户阿尔肯·马拉别克过去以放牧为生,现在在草原鸡养殖基地务工,每月就有3000元收入,像他这样实现稳定脱贫的村民还有50多户。

(记者高晗)新华社乌鲁木齐电

废秸秆变身“香饽饽”

东北正值严冬,寒风凛冽。吉林长春市九台区龙嘉街道龙家堡村孙国福的家里却温暖如春。孙国福说,家里这么暖和,得益于以前觉得没用、现在却身价倍增的秸秆。“这个小秸秆可比玉米种子强多了,使用效果非常好,家里不但暖和,而且干净多了。”孙国福从袋子里拿出一把玉米秸秆压缩块,打开炉门添上一小把,整个过程没有一丝油烟冒出来。

眼前的红色炉子是小型生物质锅炉。孙国福说,现在秋收后再也不用把地里的玉米秸秆拉回家了。当地秸秆综合利用企业把秸秆收走,粉碎后制成秸秆燃料,按照耕地面积免费为农民发放,其余的由企业进行综合利用。

在九台,秸秆在禁烧规定出台后走上了综合利用新路。投资10亿元的中航新能源集团秸秆综合利用项目已经在龙家堡等10个村安装炉具5091户(套),初步实现了秸秆禁烧不进村屯。

“从秋收之后到第二年种地之前,我们厂可以加工秸秆2万多吨,每个机器一天可加工20吨饲料,牛羊可以直接吃。”九台区东湖街道办事处隆达兴养殖专业合作社厂长黄志民说。

九台区常务副区长李树国说,近几年九台建起了“收、贮、运、加、销”体系,今年当地秸秆可收集量为117万吨,能源化、肥料化、饲料化等综合利用的总量可达103万吨,综合利用率达88%以上。九台区农业局副局长赵树文说,秸秆膨化饲料被牛食用后,牛粪经过发酵可饲养蚯蚓,蚯蚓还可喂鱼、鸡等,秸秆处理走上了一条生态循环农业可持续发展道路。

秸秆在加工综合利用的同时,也在反哺黑土地。部分农民采取粉碎后覆盖还田等方式把秸秆留在地里,总面积达34.5万亩。“秸秆还田变肥料,不仅让土地穿得暖,也让土壤吃得饱,还防止了风沙化,这样的效果千金难买。”李树国说。

(记者徐子恒、刘硕)据新华社长春电

河北乐亭:巧打“反季牌” 冬季增收忙

12月9日,工人在乐亭县汀流河镇现代农业园区内修建蔬菜暖棚。

近年来,河北省乐亭县积极调整农业生产结构,通过政府引导、合作社、大户带动的模式,利用暖棚等农业设施大力发展反季蔬菜种植,产品畅销北京、天津等地,带动农民实现冬季增收。

新华社记者牟宇摄



租草场改良马当产业,这个蒙古族牧民不一般

新华社呼和浩特电(记者张云龙、刘磊)习惯了蒙古族牧民在自家草场里放羊,但内蒙古东乌珠穆沁旗的赛吉拉胡却大不一样,他租来草场当牧民,不去养羊而是投入巨资改良蒙古马。

新一轮寒潮来袭,草原白天的气温已达零下二十多摄氏度,天气虽然晴朗,但冷风刺骨,让人睁不开眼睛。在道特淖尔镇巴音乌拉嘎查一处山丘下,30多匹骏马齐刷刷昂首挺立,如雕塑般一动不动。

“那是马儿保存体能的动作。”赛吉拉胡说,当地的蒙古马可耐零下三四十摄氏度的严寒,冬季仍可在外觅食。但是这群马并不是草原上常见的蒙古马,它们个头更高大,体型更俊美,是蒙古马与纯血马的改良品种。

赛吉拉胡出生在内蒙古镶黄旗,从部队退

伍后来到东乌珠穆沁旗成家,父亲年轻时负责看护嘎查集体的马群,他从小就喜欢马。“马是蒙古族牧民生活中最亲密的伙伴,出行、放牧都离不开它。”

20世纪末,在游牧生活中不可缺少的蒙古马,逐渐淡出越来越现代的牧民生活,被摩托车、汽车取代,内蒙古存栏的马匹也从1975年的239万匹一度锐减至不足70万匹。

近年来,生活富裕的人们追求更多的精神享受,伴随国家大力弘扬民族文化,蒙古马在文化交流、旅游休闲、体育竞赛中强势回归,并由此形成全新的马产业,在草原上勃发生机。

传统的牧业生产方式又在发生新的变化,草场流转越来越普遍。赛吉拉胡和亲戚吉

雅图租了1万亩草场,重新当起牧民养马。

“一开始就是喜欢马,卖马奶也有些收入。”

作为新一代的牧民,赛吉拉胡更懂得挖掘商机和利用科技。他看到,那达慕上的赛马活动越来越多,参赛的马匹也不仅仅是本土的蒙古马,还有高大的国外品种。这些马耐力不足,但速度很快,于是就想到了改良蒙古马。

赛吉拉胡走访了不少马场,最后找到了内蒙古农业大学教授芒来的团队。从2000年开始,内蒙古农业大学就已经从美国引进纯血种公马,培育长距离、耐力强、速度快、骨骼细而个体较大的三元杂种竞技马新品种。

按照芒来团队的技术方案,2013年,赛吉拉胡花60多万元从北京买回退役的纯血马,采用自然繁育的方式进行杂交,到今年已

经培育出第四代。“效果很明显,既保留了蒙古马的耐受性,又有纯血马体型大,速度快的特点。”

“改良马的经济效益很好,蒙古马马驹只能卖3000多元,成年马一股不超7000元,但是改良马通常都在1万至2万元。”赛吉拉胡说,养马到现在投入180多万元,预计明年后年可以实现盈利。

去年,赛吉拉胡又购进两匹阿拉伯马,继续向“骨骼细”的方向改良。今年,他还注册了铁河竞技马选育公司,吉雅图也在琢磨如何将季节性马奶变成常年生产销售的产品。

截至今年,内蒙古马匹存栏量回升至84.8万匹,居全国第一。明年夏天,内蒙古将举办国际马文化博览会,全区好几个盟市也都在加快发展马产业。

“稻+虾”等于什么?看看这道农业“算术题”

新华社长沙电(记者白田、周勉)寒冬时节,“鱼米之乡”洞庭湖平原腹地,湖南南县邦福稻虾种养专业合作社的农户将清冷的河水引入稻田。如今,正是小龙虾产卵的时候。待到来年春夏之际,水稻和小龙虾将在农田呈现“共生”景象。

农户们没有想过的是,这里的农产品能够远销到香港。记者了解到,6日,在香港举办的2018年亚洲农产品展上,27款南县“稻虾米”亮相,吸引了众多客商。5家香港经销商与南县米厂签订了200吨“稻虾米”采购协议。

作为传统的粮食生产大县,南县近年来大力推广稻虾生态种养模式。水稻加小龙虾,不是简单的等于“稻虾米”,而是产生了不少神奇的

“化学反应”。

“稻+虾”,等于绿色农业。南县副县长武深树说,水稻与小龙虾在稻田中共同生长,虾为稻除草、松土、增肥,稻为虾提供、遮阴、避害,大大减少了化肥和农药的施用,形成了绿色、环保的生态农业模式。

一些合作社和米厂建立了两套系统。一是监控系统,在连片种植区安装太阳能供电的摄像头,360度远程监测周边农田是否违规施肥施药;二是追溯系统,每一个批次的产品贴有一个溯源二维码。“扫一扫”,便能看到从耕地、播种、植保到收割、加工、包装全过程的影像记录。

“稻+虾”,等于品质农业。过去,由于稻米品质不高、价格低廉,“鱼米之乡”的粮食产业却成不了“富民产业”。为了扩大市场,很多米厂不得不打价格战,每斤大米的利润最低只有一两分钱。

邦福稻虾种养专业合作社理事长陈治国说,采取稻虾种养模式,选用优质稻品种,提高了稻米附加值。他给记者算了一笔“增值账”:现在每斤“稻虾米”售价达到9元多,比普通大米翻了一倍。再加上养虾的收入,每亩农田可增加3000元收入。这让种田变得有利可图。

“稻+虾”,还等于互联网农业。品质提升后,南县的一些米厂开始尝试“互联网+稻虾

米”。金之香米业是南县一家“稻虾米”龙头企业,从2017年开始线上营销。今年,他们又在插秧、收割等时间节点,邀请“网红”做了12场网络直播。

金之香米业销售总监王敏说,他们准备明年在全国70家门店建设“智慧门店”,借助电商平台的大数据,了解区域消费者的口感偏好,然后向门店进行有针对性的推广,打造“稻虾米”“爆款”。

据了解,2018年,南县稻虾种养规模达50万亩,年产小龙虾8万吨,“稻虾米”24万吨。武深树告诉记者,南县“稻虾米”能够进入香港,表明“稻+虾”模式受到市场认可。