

《习近平谈治国理政》 中西读者会在西班牙举行

新华社马德里11月24日电(记者郭求达、田栋栋)在国家主席习近平对西班牙进行国事访问前夕,由中国国务院新闻办公室、中国外文局、中国驻西班牙大使馆等共同举办的《习近平谈治国理政》中西读者会22日在西班牙举行。中宣部常务副部长、中央政策研究室副主任王晓晖,中国驻西班牙大使吕凡,西班牙参议院宪法委员会主席卢卡斯等共约200名中外嘉宾出席了活动。

王晓晖在读者会致辞中表示,《习近平谈治国理政》为各国朋友读懂中国的发展成就、发展动能、发展前景打开了一扇“思想之窗”。这部重要著作,把握历史大势,深刻阐明了中国从哪里来、向哪里去的重要命题;把握宗旨使命,深刻阐明了中国改革发展为了谁、依靠谁的价值理念;把握人类未来,深刻阐明了对解决世界问题怎么看、怎么办的中国智慧和方案。读懂这部重要著作,就能更好地了解中国成功的秘诀,也有利于更好地把握时代潮流和人类发展大势。吕凡说,西班牙读者通过《习近平谈治国理政》这部重要著作,可以感受到习近平主席对国际形势的深刻洞察,对人类发展重大问题的睿智思考和独特见解,如何共同建设一个更加美好的世界,在这部重要著作中可以找到答案。

卢卡斯表示,习主席访问西班牙是一次“黄金”般的机会,西班牙要进一步加强对中国在治国理政以及改革发展方面的经验交流,积极参与和支持“一带一路”倡议,深化两国经贸合作和人文交流。联合国教科文组织丝绸之路国际论坛主席奇略说,本论坛将为“一带一路”倡议提供助力,通过对话的方式促进交流,为沿线国家和地区实现可持续发展贡献力量。西班牙知华讲堂副主席维克多·科迪索认为,《习近平谈治国理政》这部重要著作,既通过深刻论述帮助外国读者更好地了解中国,也用平易浅显的表达向全世界介绍了解决人类问题的中国方案。

读书会现场,中外嘉宾围绕《习近平谈治国理政》展开深入交流。大家认为,这部重要著作将为西班牙读者认识和理解习近平新时代中国特色社会主义思想提供重要帮助,为交流和借鉴中西、中欧治国理政经验提供重要启发。

同日,由中国国务院新闻办公室指导、中国日报社等举办的中国改革开放40周年暨经济发展研讨会在马德里举行,西班牙前首相萨帕特罗,北约前秘书长、西班牙前外交大臣索拉纳,西班牙国务秘书依雷内·劳萨诺等约150名中外嘉宾出席。索拉纳等表示,中国改革开放取得巨大成就,在应对国际金融危机、促进世界经济增长方面作出了重大贡献,我们必须继续与中国合作,增进战略性信任,推动建设一个相互支持、更加美好的世界。嘉宾们纷纷表示,今年是中西建交45周年,习近平主席即将对西班牙进行国事访问,必将开启两国关系发展新篇章。与会嘉宾共同期待中西双方抓住机遇、乘势而上,进一步深化经贸、人文等各领域交流合作,推进民间交往,浇灌友谊之花,为两国全面战略合作伙伴关系的发展作出积极贡献。在研讨会开幕式上,王晓晖向出席活动的中外嘉宾介绍了中国改革开放40年来的发展历程、巨大成就和成功经验。

21日至23日,中西双方还举办了“文明的回响——匠作之美”艺术展开幕式暨中西艺术对话论坛、秦中中美——民间皮影艺术国际巡展,以及“中国书架”揭幕式暨“中国作家走进西班牙·当代中国作家作品丛书首发式”等一系列文化交流活动。

(上接1版)扩大基数、培育主体、降低门槛、提供便利,“共享云”“天壤科技”“深之蓝”等企业,在津沽大地的丰厚滋养下“从种子长成大树”。

创新怎么强?

从“铺天盖地”到“顶天立地”,提升企业创新能力

过去,天津民营经济以传统制造业为主。而今,立足“一基地三区”的功能定位,天津抓住互联网信息技术革命和新型业态蓬勃发展的有利时机,重点聚焦互联网、大数据、人工智能和实体经济深度融合,专注研发“专精特新”产品,帮助民营企业从“铺天盖地”走向“顶天立地”,打造一批独享“杀手锏”产品的民营企业领军者。

政府牵线搭桥,企业“借鸡生蛋”。天津汽车模具股份有限公司董事长常世平感慨,汽车模具设计需要大量算力,如果公司自行搭建基于高性能计算能力的模具研发平台,至少需要千万级的投入和高昂的软件、运维成本。现在,由政府搭台,公司每年只要花几十万元,就可借助位于天津滨海新区的国家超算天津中心“天河一号”的算力,大大降低了成本。“在政府帮助下,我们从200多人的小企业,逐步发展成为特斯拉等世界级车企配套的全球汽车模具厂家。”

国家超级计算天津中心副主任阎伟表示,在天津市的资金支持和项目对接下,“天河一号”已服务大量民营科技型企业,每年带来相关经济效益达数十亿元。

遴选“科技特派员”,解决研发转化难题。在天津市杨柳青火车站旧址附近,记者看到,载货火车轰鸣而过,铁路两侧的数据采集装置自动开启,每一列经过的火车做了一个“全身CT”。“我们这项技术大幅提高了一列车体的检查效率和精准度,减少了相关岗位的人力成本。”天津光电高斯通信工程技术股份有限公司财务总监高崧说。

突破这项技术的主力人员是天津商业大学信息工程学院副教授韩建斌。2013年,他担任科技特派员,深度参与企业的科技研发、转化。“目前,我们参与研发的车站接发列车智能监测预警系统在天津、上海等40多个车站投入使用或试点,未来还有广阔的市场空间。”

在“专”上下功夫,从长远化解融资痛点

访中国工商银行行长谷澍

新华社北京11月23日电(记者吴雨)近期召开的民营企业座谈会为解决民营企业融资难融资贵问题指明了方向。就如何落实相关政策,记者日前采访了中国工商银行行长谷澍。

强化正向激励 破解“借贷”难题

问:如何认识和应对部分基层银行的“借贷”问题?
谷澍:解决基层机构的“借贷”问题,必须强化正向激励和引导,鼓励基层机构和员工放下包袱、轻装上阵,激发内生发展动力。一方面,应适度增加普惠金融业务绩效考核权重,加大信贷规模等激励挂钩力度;另一方面,完善民营企业融资尽职免责和容错纠错机制,扭转基层信贷人员“惧贷”心理。

问:工行出台了哪些措施逐一破解一线员工不愿贷、不敢贷、不会贷?
谷澍:为进一步破解基层行“惧贷”思想,工行采取了一系列具体措施。在解决不愿贷方面,工行加大对普惠业务的专项激励,着力奖励普惠金融业务发展较好的经营机构和普惠金融业务业绩突出的基层从业人员。同时,对分行由于贷款价格下调产生的收益损失,由总行予以全额补足。

在解决不敢贷方面,工行对民营和小微企业的作业流程进行梳理,进一步标准化,使得“尽职”的判断有据可循。适度提高了对民营企业和小微企业不良贷款率的容忍度。

在解决不会贷方面,工行加快小微金融服务中心建设,强化“专家治贷”,让最了解市场、最了解客户、最了解风险的信贷专业人员来选择市场、授信审批、管控风险。同时,充分利用大数据和行外信息,帮助基层行对企业经营状况做出准确判断。

解决当前融资痛点 制定未来三年规划

问:近期工行做了哪些工作以解决当前民营企业的融

新华社深圳11月24日电(记者彭勇、孙飞)近期召开的民营企业座谈会为推动民营经济健康发展指明了方向。围绕着重如何落实政策、支持民营经济等问题,记者日前采访了招商银行行长田惠宇。

破解银行“三不”难题 打通民企融资血脉

记者:怎么看当前民营企业融资难、融资贵的问题?
田惠宇:民营企业确实一定程度存在融资难、融资贵的现象。对于民营企业的贷款需求,存在“不敢做、不愿做、不会做”三种情况。

不敢做,前几年,有的银行大力发展中小企业贷款业务,但风险管理能力没有同步提高,导致不良贷款增加。为了加强管理,一些银行严肃问责,扣发奖金,甚至辞退员工。所以目前有的员工对于服务民营企业,有点“心理障碍”。

不愿做。按照过去的绩效考核,重资产、国有、现金流好的企业,银行贷款风险管理模型清晰,风险相对来说好控制。一笔大型国企10亿元的贷款,与一笔小微企业100万元的贷款,银行员工工作量差不多,但反映到绩效上差别较大。因此对于服务民营企业,有的员工觉得“吃力不讨好”。

不会做。在中国经济由高速增长向高质量发展转换的时期,市场机会也由普遍性机会向结构性机会转变,对银行从业人员的能力提出了更高的要求。如何在经济的换挡期寻找机遇,发现更多更好的初创型、成长型企业,有的银行一线员工束手无策。

记者:招行在解决“三不”问题方面,有哪些做法?
田惠宇:过去30年,我国经济长期保持快速增长,商业银行凭借牌照和利差的红利就能发展得很好。但长期的同质化经营模式,致使商业银行没有形成差异化的服务方式,对新经济、民营企业的服务能力存在明显短板。

资痛点?
谷澍:民营企业座谈会后,工行开展了多层次的民营企业融资问题调研,发现本轮民营企业“喊渴”具有较以往不同的特点:融资难不光体现在信贷渠道,更反映在发行债券等其他渠道;面临困境的不只是小微企业,更集中于不少大中型民营企业;企业需要资金不仅是投资新项目,更多是为了解决存量项目资金接续问题。

针对当下民营企业面临的问题,工行在加大民营企业信贷支持力度的同时,通过创设信用风险缓释凭证,积极引导多元化的市场资金投资民企债券,成功帮助三家民营企业完成规模共计15亿元的债券发行。在近1个月的时间内,工行走访5000多户小微企业,通过各种渠道为民营企业增加了近百亿元的融资支持,并与百家民营骨干企业签订了总对总合作协议。

在一系列举措的作用下,工行对于民营企业的融资支持不断增长、利率持续下降,较好地发挥了大行担当和“头雁”效应。数据显示,截至10月末,在工行有融资余额的民营企业近8万户,较年初增长8%,占全部融资企业客户数量的近八成,融资余额2.1万亿元;小微企业贷款执行利率为4.7%,较一季度末的5.37%降幅明显。

问:未来工行在服务民营和小微企业方面还有哪些打算?
谷澍:服务民营和小微企业绝对不是赶时髦,而是银行今后可持续发展的重要业务领域。因此,工行制定了三年规划:未来三年,行普惠贷款平均增长30%以上,三年翻一番;民营企业贷款每年净增不少于2000亿元,新增融资客户每年不低于5000户。进一步加大资源倾斜力度,解决供给能力不足的问题。

同时,为确保对小微企业的优惠利率政策落实到位,工行将对小微企业贷款专门设置相对较低的经济资本调节系数,对小微企业贷款给予内部资金转移价格优惠。

此外,工行将针对民营和小微企业生命周期的各个阶段创新金融产品和服务:对初创企业推出更多纯信用产品,对成长型企业扩大抵质押品范围,对拥有上下游固定合作伙伴的

打通融资血脉,与民企共创新共发展

访招商银行行长田惠宇

近期,招行在分行绩效指标体系中增设“两小”企业考核指标,推动分行提供差异化的金融产品与服务,以补贴的方式还原分行考核利润及净利息收入,引导加大对小微企业的资金支持;此外,对经营机构及其负责人按照“尽职免责”原则,建立不良容忍管理机制,打消一线业务人员对小微贷款“不敢做”的顾虑。服务好民营企业,关键是自身服务能力的打造,解决“不会做”问题。接下来,招行主要从两方面着手:一是加强行业研究能力培养。招行成立了专门的研究院,力求逐步培养专业的行业研究、服务能力。二是加强金融科技建设,充分利用大数据解决民营企业服务中的信息不对称问题,更好服务实体经济发展。

“三大改革”重塑体系 与民企共同成长

记者:招行在支持民营企业方面推出了哪些措施?
田惠宇:招商银行是1987年应改革开放而生的银行。由于出身和资源禀赋的原因,招行天然地将经营目光投向服务中小民营企业和个人客户。

首先是战略方向,招行始终坚持服务民营企业。截至2018年10月末,招行民营企业贷款余额5836亿元,占全行对公贷款余额的42.7%,较年初增长343亿元;在2018年前10个月的对公信贷投放中,民营企业占比49.9%。

第二,在产品和服务方面持续改革创新。招行成立之初,就推出了上门服务的通民信贷业务;上世纪90年代,招行与华为一一起创新推出“买方信贷”融资业务。正是在支持和服务像华为、美的、腾讯、比亚迪等众多优秀民营企业的过程中,招行与民营企业共同成长壮大起来。2013年以后,招行提出以“服务升级”为战略转型路径,把“两小”企业作为业务重点之一。

第三,组织架构改革。传统银行总分支的组织架构模式,很难满足创新需求。招行于2013年专门成立了战略客户部,集中各类资源,服务处于创业期、成长期的企业,这其中民营

帮民营企业就是帮“自己人”

至今难以忘怀:“他一开口说自己是政府部门的,问我有没有困难,需不需要帮助。我以为打错了,没想到真是我们政府部门的负责人。”

天津市委主要领导同志说,要积极构建新型政商关系,“敢亲”“真清”,守住底线,主动服务。天津市各级政府部门摒弃在会议、文件、简报上打转的“老套路”,以问题为导向,直奔基层、直插一线,为企业排忧解难。

2017年,天津先后出台推进民营经济发展“25条意见”和营造企业家创业发展良好环境的“津八条”。对此,恒银金融科技股份有限公司董事长江浩然深有感触:“恒银创业10年,在政策资金、财政税收、企业上市等方面得到天津市相关部门的大力支持,尤其是津八条让我们受益颇大。今天,公司已经成长为位居全国前列的金融自助设备厂商。”

博迈科海洋工程股份有限公司副总裁王新回忆:“在参与一个海外项目时,我们遭遇到因费用变更导致3000多万美元销售额无法退税的难题。滨海新区干部得知后,立即成立帮扶小组,帮企业依法免除了增值税。”

“去年,我们盖办公楼期间,员工遇到停车难题。帮扶干部很快帮助协调30个临时停车位。”飞旋科技公司负责人说,“事儿虽小,但能看出政府对民企的重视。”

今年,天津以落实“津八条”为主线,开展“双万双服促发展”活动,组织万名干部深入基层为企业解决实际困难,各区从2.8万家服务企业,筛选出重点包联企业3200多家,由市、区、街乡镇(功能区)三级领导进行包联服务。各级干部主动下沉一线,累计走访企业5000多户次,收集问题2400多个,解决问题2100多个。

企业家杨晖对此有切身体会:“随着企业人员增加,办公场地明显不足。政府帮扶人员来企业调研得知后,协调了一栋

企业积极推广供应链融资服务……

把好客户准入 用“专”创新风控

问:如何确保“金融活水”灌溉到最急需金融服务的民营和小微企业?

谷澍:银行的投融资具有高度的复杂性,专业的风险决策非常重要。因此,工行在支持民营和小微企业时,不唯所有制、不唯大小、不唯行业、只唯优劣。对于那些暂时遇到困难但专注主业、有前景的民营企业,工行将通过各种风险缓释方式帮助其渡过难关,避免资金链断裂。

要把工作做得精准到位,需要真正地了解客户,把好准入关。工行开展了“普惠金融行”主题活动,动员400余家二级分行、200余家小微中心、1.6万余家服务网点和1万余名小微客户经理,深入市场、走进园区真正了解客户。

问:如何看待大行服务民营和小微企业的可持续性?

谷澍:大行服务民营和小微企业可不可以持续,关键是风控模式的创新能不能成功。如果按照大行以往做大企业客户的方式,以目前小微企业的信贷利率水平很难覆盖成本,长期亏着做业务何谈可持续性?

因此,大行需要在“专”上下功夫,发挥好专营机构和专业人员的作用,加大对民营和小微企业经营规律、商业模式、财务特点等方面的研究,创新与之相适应的风控模式。目前工行已成立了230家左右的小微金融业务中心,覆盖全行75%以上的小微企业贷款。38家一级分行均设立了普惠金融事业部,年底前400多家二级分行也将全部成立普惠金融事业部。

此外,可以利用大数据等金融科技,全方位描绘客户画像,动态监测客户风险。目前,通过大数据监测模型,工行对超过2万亿元的普惠存量资产和每年1.5万亿元的累放贷款,进行动态监测和实时预警,实现风险的集约化管控。

企业客户接近50%。比如,新能源汽车电池生产商宁德时代,早在2015年初创期,招行就在其两轮股权投资中,通过招银国际及其他合作伙伴投入股权资金。

总而言之,招行成立31年来,与民企共同创新、发展、壮大。招行有今天的成绩,特别感恩民营企业。如果没有他们,招行就无法成为一个大型金融机构,更不会发展这么快。

推进金融科技建设 提升风险管理能力

记者:在当前形势下,如何提升金融服务精准度,让更多民营小微企业得到润泽?

田惠宇:在小企业方面,招行制定了专门的信贷政策,聚焦“千鹰展翼”,供应链和经营稳定型传统客户三大客群,并针对每一类客群创新不同的产品和服务。

今年以来,产业供应链金融累计投放额已超过1600亿元,其中中小微客户(大部分为民营企业)投放笔数和客户数均超过70%。“千鹰展翼”客群主要为科技创新企业和资本市场梯队企业。截至2018年9月,“千鹰展翼”客群入库户数达到23028户,授信金额约1600亿元。

记者:招行在支持民营企业发展的同时,如何防范风险?

田惠宇:招行将推进金融科技发展,力争做到支持民企发展和防范风险的平衡。金融服务和风险管理有一个共同的核心,就是要解决信息不对称问题,金融科技中的大数据、人工智能等手段,都能够比较好地解决这一难题。

传统银行服务企业时,主要依赖资产负债表、现金流量表、利润表三张表,通过三张表给企业进行评级。这种方法对成熟期企业是有效的,但是对初创企业就有点“文不对题”。招行已经在推进大数据的应用,除了财务信息、结构化数据以外,通过大量非财务信息、非结构化数据,为企业建立模型,可以在业务扩展的同时,有效地降低贷款的不良率。

新办公楼租给我们,并依规给予了租房补贴。”

“企业足不出户、问题线上解决”。天津全面完成了政企互通服务信息化平台的升级改造,实现了问题受理流程扁平化管理和实时监测跟踪,搭建起政企实时沟通交流的平台。此外,天津市开展承诺制标准化智能化便利化“一制三化”审批制度改革,刀刃向内,自我革命:取消343个事项,下放94个事项;取消3842件申请材料、188个办理环节、106个证照;事项办理时限由法定平均21.4天压减至5.3天……

“一制三化”,重点在“减”。凡是不符合新发展理念的、不符合高质量发展要求的、不符合市场决定资源配置的,能取消的坚决取消,能下放的坚决下放,确保清单之外无事项。天津市政府政务服务(营商环境)办公室主任赵宏伟说:“为持续提升行政审批效率,天津将政务服务与互联网、大数据、云计算、人工智能等深度融合,建成“网上办事大厅”。95个部门业务系统与全市政务服务平台互联互通,156个事项智能化无人审批,真正实现“数据多跑路,群众少跑腿”。

针对部分企业引进人才不畅、机制不活、高端人才聚集效应不明显的问题,天津通过“海河英才”计划赋予企业自主确定落户人员的权利。凡是战略性新兴产业领军企业所急需的人才,只要企业家认可,政府“照单全收”,办理落户手续。

“只要企业负责人签字,急需的员工就能解决天津户口。以前留不住的人才,现在可以留住了。”任成说,这一举措让他们实实在在体会到政府对民营企业的诚意。

未来,天津还会继续通过取消、下放、合并行政许可和公共服务事项,应用网络系统解决民营企业办事堵点,推行“马上办、就近办、网上办、一次办”,试行“无人审批”服务等方式解决民营企业“办事难”。

放下身段,甘当服务发展的“店小二”;真“清”敢“亲”,把民营企业当家“自家事”。“天津真心实意为企业办实事、想办法、解难题,在全市营造真重视、真关心、真支持民营经济发展的浓厚氛围。企业看在眼里,得到实惠,心里更踏实了、干劲也更足了!”74岁的天津市津宝乐器有限公司创始人刘明说。