

万吨粮异地执行到位，不仅靠法官“会拼”

新华社北京1月11日电(记者鲁畅、熊琳)岁末年初,距离北京700余公里的河南省新密市0103国家粮食储备库大院内,两台轰轰作响的吸粮机把地下粮仓内的麦麸抽至地面的履带上,再源源不断传送到运粮小型货车中。周而复始,34天,9个粮仓内的上万吨小麦最终会交付至买受人手中……

这是在最高人民法院统一指导下,北京、河南两地四级法院密切配合完成的万吨粮食异地执行案。记者11日从北京市高级人民法院获悉,北京市丰台区人民法院在河南省新密市顺利执结该案件,河南新密0103国家粮食储备库内10629.55吨粮食全部交付完毕。

封粮——万吨小麦成为执行案标的物

河南省新密市0103国家粮食储备库上万吨小麦成为异地执行案件中的标的物,还要从一起3年前的买卖合同纠纷说起。当时,原告京粮大仓公司与怀远盛禾公司签订玉米采购合同,以食为天公司、华源之星公司出具承诺函,承担连带责任。后因怀远盛

禾公司未按合同交货,京粮大仓公司向北京市丰台区人民法院提起诉讼要求各方履行合同义务。

2014年12月,北京丰台法院依法判决怀远盛禾公司退还京粮大仓公司货款并支付违约金共计3600余万元,以食为天公司、华源之星公司承担连带保证责任。审理过程中,京粮大仓公司提出财产保全,丰台法院依申请查封了以食为天公司存储于新密0103国家粮食储备库的15800吨小麦。

判决生效后,因被告拒不履行判决义务,2015年1月,京粮大仓公司申请强制执行。2016年6月,丰台法院组织开展对粮食资质的鉴定、评估工作后,依法对标的物万吨小麦进行拍卖。2017年4月,买受人竞买成功,进入交付标的物环节。

然而,案件远没有“拍”了事那么简单。上万吨小麦,粗算下来够4万人吃上一年,一方面要保障短时间内交付防范粮食变质造成浪费,另一方面,远距离异地执行的难度可想而知。“异地执行和粮食安全,是该执行案件的两个难点。从时间角度来说,经过了鉴定、评估、拍卖,最后到了交付环节,时间更为紧迫。”北京市高

级人民法院执行局局长杨越说。

出粮——执行法官练就“技术能手”

“核对完成了么?三方签字,然后放货车走。”位于新密出粮现场的一间简陋的平房里,北京丰台法院执行一庭法官助理刘靖轩会同买受人代表、粮仓管理方代表做着运粮小货车过磅后的核验工作。三方签字确认后,这辆载重约20吨的小货车会把粮食运到几公里外的第二现场,卸货后转为载重更大的货车运往300公里外的买受人粮仓。

记者注意到,执行现场设有新密粮食交付现场指挥部,有实施、控制、接待、保障4个小组,北京、河南两地四级法院调配近50名干警明确分工,通力合作。吸粮运粮方面,6辆小货车以40分钟的频次往返于出粮与第二现场之间,每天出粮量在四五百吨之间,井然有序,完成执行只是时间问题。

“实际上,出粮远没有现在看到的那么顺利。”一直在前方指挥的丰台法院执行局局长方有权告诉记者,执行工作伊始便困难重重:该粮食储备库为上世纪70年代修建的地下粮仓,9

个粮仓中既有V字形,又有瓶底形,不但吸粮机需要定做、改装,执行过程中还需要同时反复调整作业时间,确保不对当地居民生活造成额外干扰。

“开始几天抽粮就抽出过麻袋、砖头,经常把机器卡住。需要停下来把机器拆了,一次就要耽误一个小时。”刘靖轩说,为解决实际困难,现场执行干警只能自己摸索办法,改造吸粮管接口,把吸粮效率从起初的每天200多吨提升至四百多吨。

截至2017年12月23日,河南新密0103国家粮食储备库内10629.55吨粮食全部交付完毕。历时34天,一场时间紧、任务重,却又方案周密、合作密切的异地执行案件画上了句号。

执行难,异地执行更难。

采访中,一位北京执行法官告诉记者,如果没有河南当地法院及相关部门的支持与配合,“即使吸走了粮食,运粮车能不能开出新密地界,粮食能不能交付到买受人手中,都要打个问号。”

为保障此次执行案件顺利,新密市为此次粮食执行任务专门成立保障指挥部,粮食、交通、消防、公安等十余个部门参与。

今日关注·“新阅读时代”

“新阅读时代”将带来哪些“新鲜感”?

来自2018北京图书订货会的现场观察

中国图书零售市场总规模达803.2亿元 少儿图书增长贡献最大



湖南教育出版社将重点推出青春教育、德育养成等方面的少儿图书,以适应不断增长的市场需求。

此外,中华书局的《本草中国》《康震讲中国古典诗词之美》、人民文学出版社的《楼兰啊,楼兰》、大象出版社的《赏词如风——王立群品读经典诗词》、电子工业出版社的《领跑力:企业、城市和国家的引领之道》等传统文化类书籍和产业创新领域的图书在本届订货会上也受到关注。

玩转新技术:人工智能引领“听书时代”

移动互联网时代,新技术不断发展,跨界,也深深影响着图书出版领域。北京开卷信息技术有限公司总经理蒋艳平认为,信息爆炸、认知盈余、人工智能,重塑着公众的认知及学习的方

式,让出版领域在内容、传播和服务方面开拓出新的可能性。

订货会上,扫二维码即可“观看”的视频书已不再小众。不喜欢或不方便“看”书?那还可以选择“听”书——据业内预测,2018年内听书市场将以更快的增长速度持续增至44.3亿元人民币,听书时代已经到来。

喜马拉雅FM副总裁姜峰介绍,“喜马拉雅”拥有近4.5亿激活用户,人均收听时长128分钟。“内容产业已经从单向或多向的传播,全面进入智能交互传播时代。”当当云阅读平台最新推出情感型人工智能“微软小冰”录制的听书,语音清晰自然,还会用恰当语气扮演故事中的角色,注意发音的抑扬顿挫和轻重缓急,并根据故事的风格配上相应的音乐。

据介绍,“小冰”朗读的《安徒生童话选》《木偶奇遇记》《王尔德童话》《绿野仙踪》等故

事已入驻当当听书频道,上线仅半年,当当云阅读已有50万听书用户,1000万次点击量。

“新阅读时代的最大变革在于服务大数据、互联网人工智能和虚拟现实等新技术的发展,为阅读服务提供了更人性化的载体、更多元的方式,更无限的可能,让服务成为阅读变革产业创新的新动力。”安徽出版集团有限责任公司董事长王民说,人工智能进入数字出版,将全面提升阅读展现形式和内容呈现模式。

瞄准新趋势:实体书店回暖,数据驱动业态新方向

“公司附近的来福士,去年新开业一家西西弗书店,成了我下班后的新去处。书店内置咖啡厅,可以携书进入,读书、逛书店的体验越来越好。”图书订货会上,读者徐伊然告诉记者。

徐伊然发现,去年北京新开的几家实体书店,多数进驻了城市综合体,不仅为市民提供了雅致的阅读空间,也提升了商区的人文气质。

经历了几年的“寒冬”,中国实体书店近来回暖迹象明显。江西的“新华壹品”、河北的“小桔灯绘本馆”、安徽的“前言后记”、湖北的“九丘书馆”、广州的“约阅BOOK”……新华书店在全国各地布局了一批子品牌网点,为这家“传统老店”注入了新活力。

同时,民营连锁书店的扩张提速,造就了“言几又”“钟书阁”等一批全国知名书店品牌。复苏的实体书店不仅成为城市的精神地标,更让读者重获诗意栖居地。

此外,内容本身所蕴含的数据成为我国出版企业最关键、最本质的核心竞争力。业内认为,出版业内容与数据的联姻已逐渐成为常态,越来越多的出版企业将以此为契机,为读者提供更精准的服务。

中国出版集团总裁谭跃表示,在大数据、云计算、人工智能、虚拟现实为代表的新技术浪潮下,数字化呈现虚拟技术、共享经济、移动支付、数字创意驱动四方面的趋势。在此背景下,传统出版企业的要害是内容数据,关键是内容数据的集成,核心是内容数据的研发应用。未来内容数据的规模、资产化、集约性、增值潜力将越来越代表着出版新业态的方向。

新华社北京1月11日电(记者韦骅、王镜宇)一个周日的下午,北京崇文小学的多功能教室内,该校一年级学生的围棋比赛正在这里进行。比赛开始后,平常活泼好动的小朋友们都正襟端坐,凝视着桌上的方寸之地,一只只小手游走于黑白之间。

据崇文小学课程处主任陈琦介绍,学校对于素质教育和学生兴趣、爱好的培养非常重视,足球、篮球等项目都开展得不错,还有网球、冰上项目的体验课程。从2017年9月开始,崇文小学与业内知名的围棋在线教育机构爱棋道展开合作,通过学校统一购买校外教学服务的模式把围棋引入学校的校本课程。一个学期下来,一年级9个班的300多个孩子参加了学习。

一(4)班的王禹森棋龄一年多,水平是业余5级。这次他在班级预选赛中获得前六名,取得了这次代表班级参赛的机会。王禹森的妈妈告诉记者,爱棋道在线课老师教学时结合故事讲,很生动,孩子很喜欢。在她看来,围棋是中国传统文化的代表,一个年岁的孩子都能免费接触、了解围棋,是个难得的机会。

一(5)班的郑惠文在学校开课之前没学过围棋。这个学期,他和妈妈一起完成了全部十几次的在线教学,现在妈妈下不过他。郑惠文的妈妈说:“两个人在一个起跑线学一样东西,是很好的亲子互动,孩子的接受能力比大人强,在线课程的形式很新颖,如果错过还可以回看,没看懂的还可以反复看。”

一年级组长袁晶老师当天也来观摩比赛。在一个学期的教学中,袁老师和其他班级老师一起通过微信群搭建家长和教育机构之间的桥梁。袁老师说:“学校引入围棋是经过慎重考虑的,孩子们很喜欢。围棋是国粹,有独特的教育功能,对培养孩子的全局观、逻辑思维、陶冶情操都有好处。今后,如果能考虑学生基础的不同进行差异化教学,就更好了。”

爱棋道创始人王煜辉介绍,目前在崇文小学展开的教学模式有线上和线下两种,每周六晚上进行线上课教学,教授新的知识点,此外每学期还有4次线下课,让老师走进课堂与孩子面对面,教授对弈知识、围棋礼仪和文化。

“我们希望通过这种方式推广围棋,让更多的孩子接触到中国的国粹。同时也希望借此解决优质围棋师资匮乏的老大难问题,为围棋进校园打开一条切实可行的道路,”王煜辉说。

在合作的过程中,爱棋道与学校充分沟通,还根据家长们的反馈及时调整教学内容,尽可能为孩子们提供好的服务。与此同时,崇文小学已经成立了围棋校队,每周进行一次线下的训练,经过一个学期的训练,校队成员在北京市小学系统的比赛中,取得了不错的成绩。

“以情移情”是崇文小学的办学特色。崇文小学校长白淑兰表示,学校之所以将围棋引入校本课程,最主要的还是看重其育人功能。崇文小学一直很重视孩子的情商教育,孩子们对生活的热爱一定会引发他们对社会的热爱,这样才会投身社会中去感知它,进而用自己的能力去建设和改造它。

在比赛的最后一轮,一位男同学输棋落泪了,白淑兰连忙过去安慰他。

白淑兰说:“我们经常说琴棋书画,博弈的弈让孩子知道在人生中需要不断地博弈、承受输赢、培养毅力。人的智商相差不多,崇文小学提倡的‘以情移情’是一种情感教育。在学棋的过程中会与人交往,孩子们在交往中可以感受社会生活中自我价值与他人价值的融通性。此外,我们也希望让孩子用多角度的思维看待自己的成长路径,可以拥有更远的眼光、更广阔的思维,用润物细无声的方式,培养人的综合素养。”

武汉:

“校友经济”成引资大户

新华社武汉1月11日电(记者廖君、冯国栋)校友经济将武汉的科教资源和校友资源转化为发展优势和竞争优势。在10日召开的武汉市第十四届人民代表大会第二次会议上,武汉市长万勇在政府工作报告中说,去年武汉市招商引资签约金额达2.58万亿元人民币,其中校友项目签约金额达1.3万亿元,贡献了全年招商引资签约总金额的一半力量。

武汉拥有89所高校、在校大学生逾百万人,如何利用好这些校友资源?2017年以来,武汉市实施“四大资源集聚工程”,即“百万大学生留汉创业就业工程”“百万校友资源集聚工程”“高校科研成果转化对接工程”“海外科创人才来汉发展工程”,诚邀全球武汉校友智力回归、资本回归,开创“校友经济”新模式。

为留住百万大学生,武汉更是接连“放大招”,先后出台大学生落户“零门槛”、八折租房购房、大学毕业生指导性最低年薪标准等政策,以最大诚意留住人才。

数据统计,2017年大学生留汉创业就业创历史新高,30.1万名大学毕业生留汉,新增落户大学生14.2万人,是2016年的7倍多。

在方寸之间学会「以情移情」

北京崇文小学推行围棋「校本课」试验赢得好评

中国出版业改变“大而不强”有哪些招

专访全国人大教科文卫委员会主任委员柳斌杰

入高质量发展的新时代,由数量规模转变到质量效益的轨道上;出版业应该拿出高质量、高水平的出版物,阐述中国思想、讲好中国故事、解读中国方案、指导中国实践、传播中国智慧。

其次,要坚持以人民为中心的出版导向,把大众出版、个性化出版作为出版业发展的重点。“全民阅读需要各种各样的优秀读物,永远是我国出版的大众市场,必须深入下去了解读者需求,策划出版选题,选择高水平作者,打造通俗出版的优秀作品。”柳斌杰说。

他指出,要深化出版改革,以新发展理念引领出版业;调整产业结构,以转型升级提升质量;坚持融合发展,推动出版与资本市场、国际市场、数字化传播技术融合,把优质文化资源盘活,为我国各项建设提供精神力量和智力支持。

中国出版“强起来”重在补短板

中国出版规模虽稳居世界第一,但仍然“大而不强”。柳斌杰认为,出版业的新征程就

是把出版大国变成“出版强国”,“强起来”的关键在补短板。

我国出版业还存在哪些亟待解决的问题?他归纳了以下几点。

内容不强。不能创作出在全球同行中公认的顶级出版物,不能进入世界排行榜,就没有引领世界思想、文化、科技潮流的话语权。中国出版必须下决心站到世界制高点上,发挥中国智慧的引领作用。

企业不强。我国出版企业数量多、规模小、太分散,跨国出版能力弱。必须下决心解决“小舢板”问题,打造“出版航母”进入“大海大洋”竞争发展。

队伍不强。我国出版优秀骨干队伍在减少,要加强出版队伍建设,让一批文化科技大师大家、高端技术人才进入出版行业,发展新型出版产业。

渠道不强。我国出版产业还停留在写书、出书、卖书的流程上,并未完全转变为“知识供应商”,不能多渠道为读者推送出版的优质内容。出版业的内容优势,一定要与新技术新平台新渠道融合,让人民群众在新平台上也

能阅读优秀作品。

改变形式主义实现“走出去”

中国出版要如何才能做到全方位“走出去”、提升文化软实力?

柳斌杰说,中国出版只有从“送出去”转变为“卖出去”,才会真正有国际影响力。

他认为,要做到这点,需要坚持中国立场,讲外国愿意听的“中国故事”,选题要让外国人感兴趣;要用国际表达方式,让国际社会能读得懂、听得懂;要用版权贸易的方式,让外国出版社出版中国精品力作,那样才能进入西方主流社会;要让中国出版企业走出去,在外国本土搞出版,跨国发展中国出版业,被外国读者接受。

此外,他还建议,中国出版企业要多与跨国出版公司合作,用别人的品牌和渠道做中国的出版,要以市场化方式推介中国出版产品。

“形式主义的走出去”是“不好做”,问题是要让中国出版物真正走到外国读者的手中和心中,那确实要下功夫。”柳斌杰说。