

四问西安地铁三号线“问题电缆”

四问：还有哪些城市建设项目使用了涉事公司的产品？

在西安地铁三号线曝出使用问题电缆后，成都、合肥等地也发现地铁项目使用了奥凯公司的电缆产品。

记者在中国招标网查询发现，在建的成都地铁四号线二期工程低压电缆、地铁七号线工程的动力与照明专业电线电缆(C包)以及尚未供货的一号线三期工程1500V直流电力电缆的中标单位均为奥凯公司，中标时间为2016年。

成都轨道集团在其官网上表示，3月17日，集团成立专项工作组，通过排查，目前已运营的三号线一期、在建的四号线二期和七号线部分400V低压供电标段采用了涉事公司的电缆。还未开始安装电缆的一号线三期等项目计划使用该品牌电缆，暂未供货。

官微还称，如果检验结果不合格，将按照相关法律和合同规定，责令相关单位在最短的时间内彻底整改，并依法追究法律责任。如果发现材料供应商提供的合格证及检验证书等存在任何弄虚作假问题，成都轨道集团将配合相关部门，依法处置。

记者22日从成都市轨道交通集团有限公司了解到，部分使用了“陕西问题电缆”的成都地铁线路总承包单位承诺，立即着手更换所有已使用、已安装的陕西奥凯公司生产的电缆；未签订合同的将不再与其合作。

22日下午，合肥城市轨道交通有限公司召开新闻发布会通报排查情况。据公司副总经理吴四二介绍，2015年9月23日，轨道一号线供电系统总承包单位中铁电气化局通过竞争性谈判方式，确定奥凯公司为杂散电流监测电缆(主要用于监测泄露电流)、隧道区间疏散指示电线(主要用于疏散指示牌用电)电缆产品供货单位，合同价格约为155万元。电缆到货后，中铁电气化局按要求进行了自检以及报验。同时，第三方检测单位安徽省产品质量监督检验研究院进行了取样检测，检验结果均为“合格”。

为慎重起见，合肥城市轨道交通有限公司已经联合第三方检测、咨询、监造、设计、施工、监理等，共同再次对奥凯公司电缆产品进行检测。检测结果预计本月28日得出，届时将第一时间向社会公布。(参与采写：许茹、程士华)

新华社西安3月22日电(记者陈晨、郑昕、李华)连日来，有关西安地铁三号线使用不合格电缆的消息成为社会关注焦点，也将涉事企业陕西奥凯电缆有限公司推到风口浪尖。3月22日上午，“新华视点”记者在现场看到，陕西奥凯电缆有限公司位于杨凌农业高新技术产业示范区的工厂已停工，大门紧锁。

21日晚，一段当地媒体对奥凯公司法定代表人王志伟的采访视频在网上发布。王志伟承认奥凯公司以次充好、供应不合格电缆。据他供述，提供给西安地铁的这批电缆型号大约有20多种，总造价4000多万元，其中不合格产品大约有3000万元。

一问：涉事企业是如何进入西安地铁项目的？

2016年11月开通运行的西安地铁三号线全长39公里，于2012年年中全面开工。

西安市地铁办主任、西安市地铁公司总经理宋扬说，2013年3月，西安地铁公司通过公开招标确定陕西省招标有限责任公司为地铁三号线一期工程安装装修项目招标代理公司。2014年8月，地铁公司委托陕西省招标有限责任公司，对西安地铁三号线一期工程车站设备安装及装修工程施工项目进行招标。

宋扬称，2015年4月13日，西安地铁三号线工程监理组织业主代表及9个标段的施工单位相关负责人召开了乙供关键材料审查会议，审查通过包括奥凯公司在内的7家单位为乙供关键材料供应商。最终由施工单位确定奥凯公司为乙供关键材料供应商之一。

宋扬表示，按照《西安地铁建设工程材料管理办法》，地铁建设工程材料供应分两大类，一类是甲供材料，一类由乙方自购，也就是乙供材料。他介绍，乙供关键材料由中标施工单位根据办法和设计要求择优推荐材料供应商，经监理单位相关单位召开审查会，审查通过后，由中标施工单位在审查通过的合格供应商名录中自行确定。

二问：多次发现产品存在质量问题，为何没有及时中止供货？

在20日晚西安市政府举行的新闻发布会上，国家电线电缆质量监督中心(武汉)副主任金群，公布了抽样送检的地铁三号线电缆检测结果，结果表明5个抽检样品均不合格。西安市常务副市长吕健承诺，将对不合格电缆在保证地铁安全运行的前提下全部予以更换。同时，已依法控制了公司的8名相关人员。

事实上，奥凯公司相关产品存在质量问题，已经不是第一次被执法部门发现。国家企业信用信息公示系统的公示报告显示，2015年11月至2016年2月间，西安市质监局先后四次对奥凯公司生产、销售不符合国家标准的电力电缆作出行政处罚，其中包括一次“销售伪造产品质量证明的电力电缆”。

无独有偶，在2015年陕西省质监局公布的6批次电力电缆被检出不合格名单中，奥凯公司也位列其中，不合格产品生产日期为2015年4月18日，原因为护套失重。

西安市质监局近日发布通报称，2015年10月12日至11月17日期间，执法人员根据群众匿名举报，先后四次赴地铁三号线工地执法检查，共抽检奥凯公司生产的电缆6个批次，其中三次检查结果为产品质量不合格，一次为伪造检验报告，执法人员依法对其违法行为进行了行政处罚。

那么，既然多次发现问题，涉事公司为何屡罚不改，有关部门缘何没有及时中止其对地铁项目的供货？记者采访西安市质监局，尚未得到明确回应。

◆西安：将对不合格电缆在保证地铁安全运行的前提下全部予以更换；已依法控制奥凯公司8名相关人员

◆成都：立即着手更换所有已使用、已安装的奥凯公司生产的电缆；未签订合同的将不再与其合作

◆合肥：已经联合第三方检测、咨询、监造、设计、施工、监理等，共同再次对奥凯公司电缆产品进行检测。检测结果预计本月28日得出



新华社发 徐骏作

三问：涉事公司商标注册刚满一年，如何获评陕西省著名商标？

在此次事件中，奥凯公司的商标被评为陕西省著名商标引起广泛关注。那么，这家企业是如何成为名牌的？陕西省工商局商标监督管理处处长崔亮说，2015年7月，奥凯公司向工商部门提交了陕西省著名商标申请材料，同年12月成功获评。

据记者调查，奥凯公司的申请材料显示，该公司的“五胜”商标注册于2014年12月28日。

而《陕西省著名商标认定标准及认定程序》明确规定，“申请认定著名商标的商标，在申请时已经国家工商行政管理总局核准注册三年以上”。显然，“五胜”商标并不符合这一要求。

对此，崔亮坦承，具体经办此事的工商部门工作人员对政策要求的时限理解存在偏差，没有及时发现问题，存在“把关不严”的情况。由于奥凯公司提供了多家权威部门出具的检验报告，工商部门便以此为依据，为其颁发了陕西省著名商标称号。

此外，曾受到处罚的企业怎么能顶着“著名商标”的光环呢？崔亮说：“西安市质监局对奥凯公司第一次行政处罚是在2015年11月，但处罚信息上传至相关信息公示平台，已是2016年7月28日。也就是说，在评定之前，工商部门并没有获知这一处罚信息。”



取消药品加成，增设医事服务费

北京医药分开综合改革迈出“一大步”



新华社北京3月22日电(记者毛伟豪、林苗苗)北京医改方案22日正式发布。根据《北京市医药分开综合改革实施方案》，4月8日起，北京市行政区域内3600多家医疗机构将全面取消药品加成，统一实施药品阳光采购，设立医事服务费，并对435个医疗服务项目价格进行调整规范。

根据实施方案，参加改革的医疗机构将全部取消药品(不含中药饮片)加成和挂号费、诊疗费，所有药品实行零差率销售，设立医事服务费。医保对门诊医事服务费实行定额报销，住院医事服务费则按比例报销。以三级医院为例，门诊医事服务费从普通门诊50元到知名专家100元不等，医保定额报销40元，北京市医保参保人员报销不受起付线和封顶线限制。

北京市卫计委主任方来英表示，作为医药分开改革新设置的项目，医事服务费的目的

的是补偿医疗机构部分运行成本，其对应的原收费项目是药品加成、挂号费和诊疗费，体现的是医务人员的劳动价值。

435个医疗服务项目价格将进行有升有降的调整并重新规范。重点提高床位、护理、注射、中医、手术等项目价格，降低CT、核磁等大型仪器设备检查项目价格。价格水平根据国家提供的医疗服务价格项目人力耗时、技术难度、风险程度等技术指标，结合医务人员人力成本及医疗技术水平、医疗资源的实际情况，综合平衡外省市现行价格，广泛征求意见后制定。

为推动医药分开综合改革顺利实施，北京市卫计委还印发了《关于进一步改善医疗服务的通知》，在推进医药分开配套各项价格改革、支付改革、控费改革的同时，部署全市各级各类参与改革的医疗机构全方位、多角度改善医疗服务。

此次改革涉及的医疗机构举办主体多，隶属关系复杂，范围涵盖北京市行政区域内政府、事业单位及国有企业举办的公立医疗机构和解放军、武警部队在京医疗机构。政府购买服务的社会办医疗机构、城乡基本医疗保险定点的社会办医疗机构，可自愿申请参与本次医药分开综合改革，并执行各项改革政策。

为啥改？怎样改？

北京市卫计委等部门解读医改方案

据新华社北京3月22日电(记者林苗苗、毛伟豪)北京为什么要实施医药分开综合改革？改革的核心内容有哪些？对患者就医将带来什么变化？北京市卫计委等部门相关负责人接受记者采访，解读改革方案。

问：北京市为什么要实施医药分开综合改革？

北京市卫计委主任方来英：以药补医曾是公立医疗机构重要的补偿渠道和收入来源，但其弊端一是刺激医疗机构多用药、用贵药，扭曲医疗服务行为；二是导致医药费用较快上涨，增加医保基金和患者支出负担；三是损害公立医疗机构形象，弱化公益性，加剧逐利性。此次改革是规范医疗行为，改善医疗服务，遏制医疗费用过快增长，逐步减轻群众就医负担，推动分级诊疗制度形成的重要举措。

问：此次改革的核心内容是什么？

北京市卫计委主任方来英：一是全部取消药品(不含中药饮片)加成和挂号费、诊疗费，设立医事服务费。以三级医院为例，普通门诊医事服务费50元，副主任医师60元，主任医师80元，知名专家100元。急诊医事服务费70元，住院医事服务费100元/床日。门诊医事服务费实行定额报销，且不受封顶线限制。住院医事服务费按比例进行报销。

二是对435个医疗服务项目价格进行调整。针对现行的医疗服务项目价格中大型设备检查、化验检验等硬物项目价格偏高，而医务人员技术劳务等软服务项目价格偏低的问题，上调护理、中医、手术等体现医务人员技术劳务价值的项目价格，下调CT、核磁等大型检查设

备收费价格。

三是组织实施药品阳光采购。向所有的药品生产企业公开药品质量指标、全国中标价格，向社会公开医疗机构采购、使用及品种变化信息，打破昔日药品价格等信息不透明状态。预计通过药品阳光采购和竞争机制，药品价格将会有新的下降。

问：医事服务费是挂号费变相涨价吗？

北京市卫计委主任方来英：医药分开改革目标是切断医院、医生靠“开药”赚钱的补偿模式，引导医疗机构、医务人员，通过提供更多更好的诊疗服务，获得合理的补偿。因此，医事服务费的设立，加上同步实施的医疗服务价格规范调整，有利于公立医院建立医疗服务价格形成机制及科学合理的诊疗服务补偿机制。为不增加公众负担，北京市医保基金将医事服务费整体纳入城镇职工基本医疗保险、城乡居民基本医疗保险、生育保险和工伤保险报销范围内。医事服务费的价格设计和医保报销通过分档设定，引导常见病、慢性病患者从大医院转入基层医疗机构(复诊、开药，以推动分级诊疗格局的进一步形成)。

问：患者医保报销有什么变化？

北京市人社局副局长王明山：加大医保报销力度，以医保政策调节保障参保人员基本医疗待遇。北京所有医保定点医院均参加此次改革，执行同一个政策，参保人员就医报销流程保持不变。医事服务费纳入北京市城镇职工、城乡居民基本医疗保险报销范围，医疗服务项目除国家明确规定不报销的项目外，都纳入了医保报销范围。

一图看懂北京医改新政

改革目标

- 通过取消药品加成，设立医事服务费
- 通过医药产品阳光采购、医保控费等措施
- 规范医疗服务价格
- 建立财政分类补偿机制，推进医保支付方式改革

重点改革任务

- 取消药品加成、挂号费、诊疗费，设立医事服务费
- 实施药品阳光采购
- 规范医疗服务价格
- 改善医疗服务
- 加强成本和费用控制
- 建立财政分类补偿机制
- 加大医保保障和支付方式改革力度
- 完善分级诊疗制度

改革范围

本市行政区域内政府、事业单位及国有企业举办的公立医疗机构

解放军、武警部队在京医疗机构

政府购买服务的社会办医疗机构

城乡基本医疗保险定点的社会办医疗机构

适用本方案

项目名称	三级医院			二级医院			一级医院及基层医疗机构			
	医事服务费	报销金额	自付金额	医事服务费	报销金额	自付金额	医事服务费	报销金额	自付金额	
普通门诊	50	40	10	30	28	2	20	19	1	
副主任医师	60	40	20	50	30	20	40	20	20	
主任医师	80	40	40	70	30	40	60	20	40	
知名专家	100	60	60	90	60	30	80	60	20	
急诊	70	60	10	50	48	2	40	39	1	
住院	100	按比例报销			60	按比例报销			50	按比例报销

资料来源：北京市人民政府 新华社发(大群制图)

据新华社重庆3月22日电(记者王金涛、陶冶)山城重庆南滨路上，有一家“精典书店”。它伴随着山城爱人走过了近20年，是很多重庆人心中的“文化地标”。

1600平方米的空间，书架及顶，书台成排，整齐摆放着近20万册图书，类别涵盖科学、人文、经济；独特的吊脚楼设计与莫比乌斯环、克莱因瓶、超级立方体等艺术造型，让书店显得别致、高雅；落地窗外，浩荡的长江、壮美的流淌半岛尽收眼底……

这家创办于1998年的书店，最早并不在这里，而是在重庆市著名商圈解放碑。书店主人即创始人，名叫杨一，始终秉持不媚俗、不跟风的经营理念，坚持把富有人文精神和科学思想的精品书籍奉献书友。频繁更新图书，选择最好的国内外名著版本，译本，注重科学图书占比，形成书店“高冷”的特色。

娱乐形式多样，电子阅读激增，网购书籍兴起……这些年来，各种情形冲击下，精典书店走得很不轻松。创办以来，挣钱时少，亏损时多。

去年11月，由于业主房租加倍，精典书店不得不忍痛搬离驻守了18年的解放碑，落户今天的南滨路。告别解放碑的那一天，老书友间闻讯而至，店内人头攒动，有人专门给书店送来“情书”，有人当场落下泪水。

即便如此艰难，杨一不舍得关店，这缘于杨一的一份情怀。他告诉记者，自己小时候并不是一个爱读书的孩子，数学成绩常常不及格。上高中后，母亲把他带到学校图书馆，特殊的氛围，他第一次深深感受到书籍的力量，渐渐变得热爱读书，认真学习。后来，考入四川大学数学系。上世纪八十年代，杨一下海经商挣钱后，创办了精典书店，实现心愿。

“书籍既然改变了我，也可以改变别人的命运，我决定办一个好书店。”杨一说。杨一说，我国图书产值并不特别高，而且一半是教材收入，如果想当富翁，就别开书店。况且，管理书店很苦。他想过放弃这吃力又亏本的差事。但书友们的心理感应、精神共鸣，支持他前行。“我下海28年，办书店19年，早年挣了钱，现在同时搞金融投资，可以补贴一下书店。”杨一说，这是书店可以坚持下来的经济原因。

这份坚守，得到了政府和企业的支持。记者了解到，精典书店落户南滨路后，重庆市南岸区政府给予优惠政策，将南岸区阅览室设于其中，提供图书，聚集人气。杨一表示，从来没想过精典书店能挣大钱。在国内不少商家都打着书店旗号销售服装、电子产品的时候，他并未跟谁。不过，他尝试对书店的经营方式做些改变。如今，搬到南滨路的新精典书店除了精致的图书外，还有画廊、演讲厅、咖啡厅，可以举行画展、摄影展、话剧表演、民乐演出、学术报告等活动。书店，有了更浓的“文化客厅”色彩，从中可获得一些收益，一定程度上可以弥补书店亏损。“没有科学的人文是愚昧的，没有人文的科学是冰冷的。只有科学与人文的结合，世界才会变得温暖而理性。”杨一用这句话诠释精典书店的创办初衷和自己的坚持。“书店将继续高冷下去，也希望今后不再亏损。”杨一说。

「高冷」中的暖意

记重庆「精典书店」