

『金牌工匠』的锤子

新华社福州2月8日电(记者沈汝发)“眼到、手到、心到。”7日晚,南昌铁路局福州车辆段福州运用车间的库辆总工长蔡智明到工区检修从福州到重庆的K1267次旅客列车,用一把特别的锤子敲敲打打,动作娴熟,目光犀利。

“紧固螺母完好时,声音很脆很实,如果松动,就会发出沉闷的声音。”“用熟了,靠感觉。”……谈起检车锤,55岁的蔡智明如数家珍。他从普通的车辆乘务员干起,至今已35年。

福州车辆段主要负责对配属的1423辆客车进行安全检修,除了平日对运行车辆进行常规检修,在每年的春、秋两季和春运前要对所有客车轮流检修一遍。

据蔡智明介绍,客车的安全隐患主要包括车辆轮对的擦伤、凹入;车钩连接,中心高度超限;轴箱弹簧折断;空气制动装置漏风、抱闸等。“尽管客车事故很少会发生,但安全重在预防。”蔡智明说,检修工作是“保命的”,不容有一丝闪失。

锤子和电筒是蔡智明的主要检修工具。凭借这些简单的工具,他敲敲打打,通过听声音就能发现安全隐患。尽管单位配备了统一的检车锤,但蔡智明还是习惯使用自制的检车锤。“不带检车锤就浑身不舒服,用别人的也不习惯。”蔡智明不善言辞,但一说到检车锤就眉飞色舞。他拿出自制的检车锤给记者看,锤尖是用含炭量较高的不锈钢做的,硬度高,不易卷边;锤柄是用茶树木做的;锤柄上套着制动软管的胶圈,既方便更换,又可以保护锤柄根部。他还专门用不锈钢做了一个锤尾,“装饰用的,好看。”

记者拿出一个工厂制作的检车锤,看起来没有两样。但蔡智明一眼就发现了许多毛病:锤柄太长,头重脚轻;锤头的材质是电镀的铁;锤柄是杂木做的,容易断。

“锤子就像我的眼睛,敲到哪里,看到哪里,不仅是听声音,更是一种指引的感觉。”蔡智明说,“自己的锤子一拿在手上,感觉就来了,特别自信,判断很准。”

蔡智明凭着一把锤子练就了过硬的功夫,年轻时曾获得技能比赛第一名,被评为“新长征突击手”,现在是南昌铁路局的“金牌工匠”。他不仅自己检修,而且将自己的经验传授给年轻员工,带出的徒弟有两三百个。

近年来,铁路部门逐步利用技术手段对客车进行检修作业,借助高科技为客车安全提供保障。

“蔡师傅的这种工匠精神,是任何时候都需要的,永不过时。”福州车辆段段长张爱锋说,不管科技如何进步,对工作兢兢业业、精益求精都是一种宝贵的精神财富。

驾龄最长高铁司机

周立的第31个春运

新华社天津电(记者李靖、毛振华)凌晨4时40分,当大多数人还沉浸在熟睡的甜梦中时,国内驾龄最长的高铁老司机周立已抵达北京铁路局天津机务段,开始了一天的繁忙工作。

填写司机手账,了解路况信息,通过“一指查”系统查询上岗前准备,出勤值班员叮嘱天气等事项,电台通话测试,与列车长沟通发车前的最后准备……一个多小时过去了,一番岗前准备下来,6时17分整,周立驾驶着京津城际C2002次列车从天津站出发,开启了他春运中一天的旅途。

54岁的周立完整经历了4个火车时代的更迭,这在**国内高铁司机中是凤毛麟角**。他驾驶的列车从蒸汽机车、内燃机车到电力机车,再到今天的高铁动车组。回首过往的机车驾驶经历,他坦言有三分之二的春节都是在奔驰的列车上度过的。“真心喜欢高铁司机这份工作,看到旅客们能平安抵达目的地,我心里也特高兴、特有成就感。”

今年是老司机周立参加的**第31个春运**。对于这些年春运的嬗变,他比一般人的感触也更深。时至今日,春运期间旅客大包小包挤火车的镜头在周立脑海中依然挥之不去。随着高铁时代的到来,春运出行难、购票难给大众留下的刻板印象正在悄然发生变化。“火车越跑越快,购票越来越便利,乘车出行也越来越舒适。”他觉得,春运出行难慢慢改善,老百姓出行的幸福感也在逐渐提升。

在全国高速铁路网越织越密的背景下,周立心中的一根弦始终绷得很紧,这就是——安全。

由于时速高达300多公里,聚精会神对高铁司机显得尤为重要。周立所在的天津机务段段长王靖超表示,确保**安全是摆在高铁运行第一位的头等大事**,春运期间更不能因为任务重而放松对安全的要求。“今年入冬以来雾霾频发,特别是早晚能见度很低,这对高铁司机的驾驶能力及经验提出了很高的要求。”王靖超说。

为确保安全,天津机务段群策群力想出了很多办法,“**三必谈、两必探**”就是其中之一。天津机务段党委书记林东说,段上重视对高铁司机的心理疏导,留心他们的心态变化,及时谈心,绝不让司机带着情绪上岗,这就包括:岗位变化必谈、发生违章违纪必谈、重点时段上岗必谈,职工出勤心情不佳及非正常请假必须探明原因。

休息好被视为是岗前的“必修课”。上岗前4小时,他们就要按工作规程要求,按指纹登记后进入公寓休息。两次上岗之间的时间间隔须在16个小时以上。为避免疲劳驾驶,加班、超负荷工作是绝对不被允许的。

林东告诉记者,通过天津机务段的大数据统计显示,与过去的列车事故相比,如今高铁行驶中出现的事故有超过一半是误操作造成的。“**车速飞快,一旦出现问题就容易手忙脚乱,高铁司机必须心理素质过硬**。”

周立在工作中也有同样的感受。尽管高铁的信息化程度飞速提升,但对驾驶中人为操作的技术要求也更高了。“京津城际2008年正式开通前,仅开关车门一项我们就花了三个多月的时间制定操作流程,确保旅客上下车绝对人身安全。在靠站停车后,列车与站台标记的车门位置前后误差必须限定在20厘米以内。”周立说。

这些年,周立已经带出了上百个徒弟,他通过言传身教,将自己多年积累的安全驾驶经验传出去。徒弟们在岗位上迅速成长,如今也成长为春运中的骨干力量。他们和周立一道,用自己的细心与诚心,全心投入每一个春运的新征程。

公益性岗位助脱贫,牧民“转岗”拿工资

新华社西宁2月8日电(骆晓飞、闫宏亮)“家里有了一个跟城里人一样拿工资的人,今年这个年一家过得比较踏实、舒心。”卓玛措一边和记者闲聊,一边往炉膛里添了几块干牛粪,蹿起的炉火让屋子一下子热了起来。

两个孩子被藏语频道正在播放的动画片吸引,时而大声地谈论着动画片的内容,时而打闹嬉戏,发出愉快的笑声。

“你们两个声音小一些,大人们正在说话!”卓玛措冲着两个孩子说。但沉浸其中的孩子们似乎没有听到,继续嘻嘻哈哈地分享着属于他们的幸福。

今年28岁的卓玛措是青海省海南藏族自治州河南蒙古族自治县托叶玛乡文群村牧民。2011年和长辈分家后,她一家4口人共分到294亩草场。由于草场少,养不了多少牛羊,日子过得很清苦,是村里的贫困户。

去年9月,政府部门在精准识别的基础上,针对她们家的实际困难,给她的丈夫尕藏大杰安排了“草原管护员”的公益

性岗位,一个月有1800元的固定收入。

“以前丈夫尕藏大杰也尝试过去外面打工,但是语言不通,很多活干不了,没人要。”卓玛措说,政府部门给安排的这个活,既让我们一家有了稳定的收入,摆脱了贫困,而且丈夫“工作”之余还能照顾到家里。

卓玛措告诉记者,丈夫尕藏大杰对这份工作很上心,现在几乎每天都要到自己的管护区域去转上一圈。

“卓玛措一家只是公益性岗位助力脱贫的一个典型例子。按照青海省脱贫攻坚有关规划,十三五期间,生态保护公益性岗位在青海牧区要实现贫困户一户一岗。”河南蒙古族自治县扶贫开发局局长唐建珍说,仅2016年,河南县就为619户贫困户每家提供了一个生态保护公益性岗位,帮助其增加收入。

青海省扶贫开发局局长马丰胜介绍,2016年青海推行生态保护扶贫模式以来,全年共新增贫困人口公益性生态管

岗位1.51万个,目前青海牧区贫困群众生态管护公益岗位达到1.93万个,同时,各州县自主开发公益性岗位851个,全部安排贫困群众就业。

“富民之道,惟在乐业。十三五期间,青海省计划设置4.31万个生态公益管护岗位帮助贫困户脱贫致富。”马丰胜说,从牧区贫困户中选聘有劳动能力的牧民从事生态保护公益性岗位,不仅能够帮助这些贫困人口通过稳定报酬稳步脱贫,而且也能够调动民间力量参与生态保护事业的积极性。

青海是黄河、长江、澜沧江“三江之源”,是我国重要的生态屏障和特色畜牧业生产基地,拥有天然草场5.47亿亩,其中可利用草场4.74亿亩,其中大多数位于三江源地区和环青海湖地区。从2016年起,青海开始增设湿地、草原等生态管护员岗位,并优先从生态移民、无畜户和少畜牧户等生活困难家庭中选聘生态管护员,通过稳定报酬促进牧区群众稳定脱贫。



▲2月8日,小学生在展示自己折的纸花。

当日,浙江省慈溪市的青年志愿者举办趣味“寒假收心班”,为即将结束寒假生活的小学生们开设了生活百科、安全教育、绘画、手工、小历史等课程,通过寓教于乐的方式让孩子们提前进入学习状态。

新华社记者徐昱摄

趣味课堂开启新学期

河道保洁员:扫净『水路』扫出『脱贫路』

新华社南昌2月8日电(记者胡锦武)正月十一,初春的细雨打在脸上,冰冷刺骨。56岁的刘发祥像往常一样,在江西五大河流之一的信江上忙碌开来:打捞河面垃圾、清理水葫芦、巡查河道环保情况……

“过去起早摸黑打鱼,一天顶多就挣个100块钱,现在到江上扫一天水路能拿200块!”昔日的渔民刘发祥一边用网兜娴熟地清捞着河湾处的水葫芦,一边乐呵呵跟记者算起了收入账。

刘发祥是江西鹰潭市信江新区夏埠乡滩上刘家村村民,和村里许多人一样,世代傍水而居打鱼为生。随着当地启动城市新区建设,村里几百号人都住进了政府统一规划的自建安置房,成为“新市民”。

虽然住进了宽敞的4层楼房,但远离江边,让刘家村的不少村民们失去了生计。“当年盖完房子,补偿款已所剩无几,后面的生活也没了着落。”61岁的村民刘方茂说,因为没有打鱼种田以外的其他生存技能,家里经济状况也日渐窘困。

直到村里“能人”刘樟良的出现,才让刘发祥、刘方茂等20多名生计无着落的村民找到了新的“财路”。

几年前,办了十多年采砂场的刘樟良在采砂业整顿大环境下转行,干起了“扫水路”的行当,那些过去靠水吃水的村民成了刘樟良眼中难得的“资源”。“在江面上作业必须水域熟、水性好。”刘樟良说,在别人看来,这些老渔民毫无用处,对我来说,他们却是“宝”。

“以前采砂虽然办了合法手续,但毕竟是破坏环境,现在干的是保护环境的事,算是在赎过吧。”刘樟良告诉记者,他过去几年先是跟鹰潭市水利局签订协议,由政府出资,他负责组织人员清理信江鹰潭段的江面。

2015年底,江西全面实施河长制,将是否实现河畅水清作为重要的考核问责依据,鹰潭市也随即组建了河湖管理保护综合执法支队,并由支队购买社会服务维护河湖环境。抓住这一时机,刘樟良成立了一家环保公司,与多家企业竞争政府“扫水路”这一“环保项目”,并于2016年成功中标。

“参与扫水路,每年的收入能有2万元左右,生计不用愁了。”刘发祥说,祖上世代靠着信江生存,现在每天看护好这条“母亲河”,也算是对它的一点回报吧。

由于从爷爷辈开始就在信江上走水运谋生,在船上出生的刘方茂对信江更有着不一样的感情。“把江面打扫干净了,心里也更舒坦了。”刘方茂说,没想到自己与信江最后还能以这种“互利”的方式联系在一起。

“既扫了水路,又为困难群众找到了脱贫路,两全其美,何乐不为?”鹰潭市河湖管理保护综合执法支队副支队长桂斌认为,随着日益严厉的环境政策推行,采砂、打鱼受到严格控制,让采砂者变为环保者,让打鱼人变成护河人,也是“扫水路”更大的意义。

西藏民改第一村:党员写下承诺书

新华社拉萨2月8日电(记者张震、王沁鸥)“我承诺:要实实在在帮助贫困户,发挥致富带头作用。”“我承诺:无偿参与社区公共草坪建设、环境卫生管理、农田灌溉。”“我承诺:积极参与社会治理”……这些是西藏山南市乃东区昌珠镇克松社区居委会党支部的党员们写在积分卡上的话语。

2015年7月1日,克松社区的每位党员写下承诺书,要想方设法为群众办实事、解难事。

克松社区前身为克松村,是旧西藏一位农奴主的大庄园。1959年春,克松庄园的400多个农奴自发成立了西藏第一个农协,百万农奴摧毁封建农奴制的民主改革,从这里拉开序幕。

提起党员达瓦,51岁的克松社区二组群众仓决情绪激动:“我家人去世的时候,他帮着料理后事,我得了肝病,他又帮着张罗募捐。我嘴笨,不知道该怎么形容他,只会说谢谢!”

“根据自己的实际情况,每个党员都承诺了不同的事情。”克松社区居委会党支部书记刚组说,经济实力强的党员,

承诺帮助几户贫困户;经济实力不强,身强力壮的党员,承诺用自己的机械帮群众春耕秋种;有的党员年纪大了,就承诺看水渠、教育孩子,帮群众做力所能及的事情。

67岁的老党员多吉,承诺“帮助看堤坝,汛期密切注意可能出现的险情”。七八月份雨季时,遇到降雨量大的日子,多吉经常半夜起来,四处看看有没有险情。

“家里人很支持,我自己也干得很舒服。”多吉说,“我们党的宗旨是为人民服务,作为一名老党员,我更应该作出表率。”

刚组说,办好事后,党员要在积分卡上“记账”,记录下办的好事及证明人,到第二年6月底,党支部会对照每名党员上一年的承诺书,对其实际工作情况进行打分。“选出优秀党员,在党的生日这天表彰,并在橱窗公示,让全社区的人都能看到。”

“全社区共846人,正式党员有119名。我们努力调动每名党员的积极性,激励他们力所能及为群众多做事、做好事,发挥模范带头作用,在发展和稳定中继续走在前列。”刚组说。

“离开北京后,现在生意更红火了”

北京服装批发市场外迁沧州商户春节走访记

2016年8月,北京丰台区京温服装批发市场的商户龙新华迁来了沧州。新店开业两个月后,他觉得生意和生活逐步稳定,就和妻子商量把女儿从北京接过来,目前6岁的女儿在当地一家连锁幼儿园读大班。今年春节龙新华一家三口没有回湖北老家,直接留在了沧州过年。

记者了解到,商贸城为服务迁入商户,准备了600多套公寓房为首批入驻的北京商户解决住房问题,周边基础设施也正在加速完善,配套的医院和小学正在建设中。

生意正红火 销售不降反升

来沧州前,朱有红考察了河北、天津的多个批发市场,沧州的市场因为发展比较成熟,交通便捷吸引了他。半年时间,他的生意已走上正轨,营业额也达到了预期,没出正月已有不少客户来店谈生意。

从业10余年的龙新华表示,现在通讯、物流发达,和客户沟通不再受太大限制,所以大客户基本都没有流失。“只要货好,无论距离多远,客户都愿意和你合作。”

相比节奏快、竞争激烈的北京市场,沧州的服装批发市场辐射范围小,但相对轻松的经营环境却带来了新的顾客。“很多外地商户听说我们是北京来的批发商,慕名而来做生意,加上平时本地逛街的老百姓,零售反而上去了。”龙新华说。

同样从事精品女装生意的边丽敏是沧州本地人,此前在北京动物园批发市场做服装生意。回老家前她曾考虑过去广

州、杭州或是石家庄发展,调研之后决定回沧州试试。

“回老家做生意,很意外没有什么适应阶段。上门拿货的小批发商少了,但本地过来逛街的群众补上了。每天上午忙完批发的事情,下午店里还有很多市民来逛。”边丽敏说。

“化学反应”大 推广待加强

明珠商贸城策划拓展部经理刘寅凯表示,北京商户的到来后不仅自身迎来了蜕变,更对沧州整体商贸风气和生态产生了巨大影响。

“原先,沧州这样三线城市的批发行业整体较畸形,同质化竞争特别强,大部分商户的商品大同小异,压价等常见,对服装生意有很负面的作用。”刘寅凯说,北京商户的货品好、出货快,更没有赊账这回事,带着整个批发市场的风气和业态慢慢向好。

此外,一些挨着北京商户的沧州本地商户,更有了意外的“进步”。“因为他们能看到北京商户的人流更大,明里暗里取经,从经营到产品,提升速度都很快。”刘寅凯说。

边丽敏说,自己从来没想过会从一线城市换到三线城市来做服装生意,当时觉得离开北京是“背水一战”,但选好落脚地方后,现在生意更红火了,离开北京意外成就了最好的选择。

新年伊始,朱有红期待政府对于外迁商户的广告推广上能加把力,让更多的人了解从北京搬迁到沧州的商户,为商户“抱团取暖,把蛋糕做大”创造更多的机遇。