一个小应用，带来慢行交通大改观

年底前上海或成全球公共自行车最多的城市

新华社上海10月26日电(记者周琳)技术对生活方式的影响是潜移默化的：让我们手中的“大哥大”变成智能手机，让我们支付时拿手机“扫一扫”而不必掏钱包，让我们满足购物欲时更想听到“有你的快递”而非“一起去逛街”。

随着摩拜单车在上海的投放量逐渐增加，年底前上海或许成为全球公共自行车最多的城市。用手机、GPS、智能锁把公共自行车“联接”起来，一个物联网技术的应用让城市出行中的“毛细血管”焕发生机。

打造慢行交通 骑行备受关注

曾有公共自行车服务商的数据显示，截至2015年底，中国一次投放智能公共自行车系统大于500辆的县市共有296个，累计在运行的公共自行车达到100万辆，北起黑龙江黑河、南至海南海口、东起浙江舟山、西至新疆阿克苏，形成了东南西北全覆盖。

但从使用频率看，公共自行车如何能使用高频、摆脱闲置、降低成本一直是困扰。两个数据很关键：一是平均频次。浙江金华2016年数据显示，投入1万辆公共自行车，天气晴好情况下单日使用量均在4万次以上，相当于每辆自行车每天被使用4次左右。江苏苏州2015年数据显示，公共自行车平均每辆车每天使用频次接近4次。二是最高频次。公开这一数据的城市不多。据了解，江苏南京平均每辆车每天最高借还率达到7次。

前不久，摩拜单车的数据显示，上海市宝山区每天平均使用频次为6次。几个月前，摩拜单车CEO王晓峰曾向记者透露，那时单日单车最高使用频次已超过20次。“预计到今年年底，摩拜单车在上海的投放量将超过10万辆，上海将成为全世界拥有公共自行车最多的城市。”

摩拜单车与其他公共自行车最大的不同，是实现“GPS+智能锁”的无桩模式，用户可以把车停放在除了胡同、小区、楼道等区域的任意合法非机动车停车点。它迅速成为“网红”。

复旦大学经济学院经济学系副教授高帆认为，在某一特定产业或领域中，市场提供产品或政府提供产品的选择不是恒定不变的。摩拜单车以市场力量解决大城市公共自行车发展难题，为公共自行车的供给主体和功能定位转变创造了可能。公共自行车从主要由政府供给转向由企业供给，从社会效益突出转向社会效益和经济效益都较为显著。“我们要动态地理解公共自行车中‘政府与市场’的关系，而不能陷入政府直接供给和运营公共自行车的思维惯性”。

投资主体增加 政府态度积极

同济大学可持续发展与管理研究所所长诸大建认为，城市中汽车的需求要抑制，但从公交和单车城市的发展可以预计：上海城市人口约2500万，以每3人每天有1人使用自行车、每辆公共自行车每天使用率10次计算，要有80多万辆共享单车。市场缺口还很大。

两个月来，共享单车的融资信息让人目不暇接，无论是先行者摩拜和ofo，还是小鸣、优拜等后来者，都为千万级以上资本所青睐。

对于这种“最后一公里”的解决方案，各地政府部门也表现出极高的热情。上海市宝山区副区长夏雨就表示，宝山将利用共享单车的里程数、保有量等数据，量化共享自行车的“公共交通”属性，并为此付费，变原有的前期投入建桩模式，为未来的后期奖励模式。政府根据居民实际使用量和社会效果给予企业相应的奖励，预计明年可能兑现。

业内人士指出，这些单车需要通过调整硬件设计、增加灵活度等办法，让用户骑起来更轻便；另一方面，要尽快通过数据积累和算法优化，提高运营效率，降低运营成本。此外，打造城市慢行交通，还需解决非机动车道不足且屡被机动车占用等问题。

调整城市规划 让自行车回归

《上海市城市总体规划(2016-2040)(草案)》将2040年上海绿色交通出行比重目标设为85%。其中在慢行交通上，将在中心城、新城城区完善人行道、非机动车道为主的慢行网络，提高其连续性和功能性。采取分隔、保护和引导措施，保障安全性。结合轨道交通站点和公共服务中心，设立步行通道、非机动车停车泊位，形成立体慢行换乘。还将结合滨江等公共开敞空间，设置独立慢行通道。

专家认为，城市道路应该形成快速路、主干路、次干路和支路合理配置，按照上述顺序长度比例逐渐提高，如同人体内部血管系统，毛细血管比例最高，城市道路中支路比例也应最高以保证交通畅通。在支路建设中，慢行系统是非常重要的环节。

2014年上海第五次交通大调查结果显示：上海居民家庭脚踏自行车的使用规模持续下降，日均使用车辆规模为155万辆，较2009年下降约70%，在出行方式中占7.2%，比2009年下降6.9个百分点。

让自行车回归城市，建立与之匹配的“毛细血管”体系，首先要保障非机动车的路权：在车流量大的道路上，能否实现机动车和非机动车的硬质隔离？在单车道支路路口，能否扩大非机动车停车区域？

扩展来看，用APP实现小到剪草机、大到运输系统的“共享”，截至2015年，全球已有数十城市加入城市共享计划。摩拜单车在公共交通领域展示了“不求所有、但求所用”的范例，但以公共交通为切入点，践行“共享型城市”的理念，还有待于更多探索。

网购增速近“腰斩”，电商如何“再出发”

新华社北京10月26日电(记者于佳欣、张璇)近年来，网络消费增长呈现放缓趋势，与三年前相比几乎“腰斩”。国家统计局数据显示，今年前三季度，我国网上零售额34651亿元，增速为26.1%。从2014年的49.7%，到2015年的33.3%，这三年电商增速“一路下滑”。

国内两大电商巨头的成交额也表现出增速放缓的势头。阿里巴巴集团财报显示，2014年全年平台成交总额2.3万亿元人民币，同比增长47%；2016年财年(2015年4月1日至2016年3月31日)，平台成交额同比增长27%。

京东集团2015全年交易总额达到4627亿元人民币，同比增长78%。而该集团2014年财报显示，全年交易总额达到2602亿元人民币，同比增长107%。2015年增速比2014年低29个百分点。

业内人士分析认为，网购规模基数大，售卖方式单一，消费者对品质、服务等要求越来越高，均是导致网购增速放缓的原因。

中国贸促会国际贸易研究部主任赵萍表示，我国电商正从成长期进入成熟期。目前，网民已占到总人口数量的过半，随着这一基数的不断提高，加上网购人群逐渐饱和，增长放缓是正常的。

除了网购达到一定规模难以再释放“人口红利”外，中国电子商务研究中心高级研究员莫岱青认为，增速放缓还有消费者购物趋于理性，消费升级后人们购物更加追求个性化、品质化的原因。

从中国贸促会研究院前不久发布的“中国消费市场发展报告”看，2015年，对品牌品质表示“关注”的消费者占网购消费者的比重高达56.40%，比2014年同期表现出更高的关注度。

电商发展本身的问题也成为消费者吐槽热点。“摸不着实物”“质量差”“退货麻烦”“维权难”等“老大难”问题，一直得不到解决，还有愈演愈烈之势。据国家工商总局近日公布的网络交易商品抽检结果显示，网上不合格商品检出率达34.6%。电磁炉、服装、数字移动电话、儿童安全坐椅等均出现在“黑名单”上。

尽管如此，网上销售在整个社会消费品零售总额中的占比仍没有销售渠道可以比肩。专家认为，在未来的很长时间，电商消费仍将继续成为消费增长的亮点。

但是，无论什么原因，电商增速逐年下降是不争的事实。未来，在消费升级不断加速、实体店“复兴”的背景下，电商又将何去何从？

专家认为，电商未来靠打价格战的方式将难以持续，需要加快转型，还要努力解决自身“老问题”。

■业内人士分析认为，网购规模基数大，售卖方式单一，消费者对品质、服务等要求越来越高，均是导致网购增速放缓的原因

“随着消费升级的加速，消费者也不再仅图价格便宜，而是追求更好的购物体验，包括品质保障、个性化产品、物流配送和售后服务是否到位等。”中国连锁经营协会副秘书长彭建真说，电商也要加快供给侧结构性改革。

顺应消费变化，各大电商已纷纷“出招”。从过去的电商联手线下实体店，加快物流配送和支付便利，到如今电商平台联合制造企业，运用大数据进行C2B反向定制，甚至私人定制。今年“双11”期间，淘宝将推出VR高科技来帮助用户360度全景浸入式购物体验；京东将引入无人机设备，提高物流速度。

网易考拉海购公关经理王峥说，对于供给侧竞争的焦点，不只立足于卖产品，顾客的体验、口碑和服务更加重要。在销售环节不断推出促销活动，同时还要不断修炼内功，对供应链、仓储等进行布局。

另外，对一直是消费者心头之痛的网购假货的整治，赵萍说，监管部门要适应新的流通业态，建立线上举报和投诉渠道，完善24小时投诉机制，另一方面也要鼓励企业在保证商业秘密的前提下，将自己的大数据实现与监管部门的共享。

而阿里巴巴董事局主席马云看到的却是，纯电商时代很快将结束。这是日前他在杭州市人民政府和阿里巴巴集团主办的云栖大会上表述的，他认为很快将出现线上、线下、现代物流结合在一起的新零售。

安徽：农业大省 跃升为科技大省

(上接1版)2015年，安徽出产电冰箱、洗衣机、空调7789万台，占全国约四分之一。产销汽车126万辆，增长31%，其中新能源汽车增长7倍居全国前列。

科技也深刻改变了安徽的农业。联合中科院开展科技增粮“第二粮仓”项目，安徽分步改造2471万亩低产田催生一批“吨粮县”。安徽农业大学成立全国首个茶学国家重点实验室，研制出国内外首条绿茶连续化生产线得到推广。

科技创新提升区域核心竞争力和抗风险能力。近3年，安徽战略新兴产业产值年均增长21.2%，拉动地区生产总值、财政收入年均增长9.4%、9.9%。

向改革要动力

畅通产学研催生“创新黑马”

作为改革开放后中国农村改革的发源地、6个产粮大省之一，安徽的工业基础相对薄弱。上世纪90年代，安徽曾研发出全国第一台VCD和微型计算机，但产业总是“长不大、留不住”，墙内开花墙外香。

进入新世纪，安徽发展的出路在哪里？安徽省委、省政府直面“痛点”“堵点”，决心做强本省的科教资源和人才优势，转换路径走自主创新崛起之路。

2004年，合肥成为全国首个科技创新试点市；2008年，安徽启动“合芜蚌自主创新试验区”建设；2013年，安徽获批全国创新型省份建设试点。

十几年来，针对“科研之花难结产业之果”等突出问题，安徽一方面勇于“动刀、试错”破解顽疾，一方面创新制度“激发、扶持”全社会创新创业。

为激活人才、资金、项目等创新要素，安徽陆续出台了“1+6+2”配套政策。如，多种形式鼓励科研人员创新创业，推出“政府投资入股、上市后股份奖励”等新型扶持方式。资金引导企业建实验室、购买研发设备，实施股权和分红激励政策试点，全省已激励2259名科研人员1.35亿股。

为打破“科研、生产两张皮”，安徽“柔性制度”鼓励科研单位与企业人才双向交流，经费支持双方协同创新。全省80%以上工业企业建立了产学研合作，企业逐步成为创新主体。

为发挥市场作用，以政府有限投入撬动更多社会资源，安徽在研发、转化等环节形成“创新后补助”推进机制。去年全省近千家科研院所和企业获得政府补助15亿多元，带动研发投入60多亿元。

“创新就是最大的政策！个人愿创新，多方给资源；企业愿创新，政府有补助；地市愿创新，省里就支持。”安徽省创新办负责人夏辑说，安徽实施创新战略十几年，最大的变化是发展观变了。

从基础研究、发明专利到现实生产力，打通创新链的安徽释放出强劲发展活力：近5年，安徽平均每天新增1家高新技术企业，规模以上高新技术产业产值从5968亿元增至15313亿元。

今年上半年，安徽获授国家发明专利9363件，增长106%，成为增速全国第一的“创新黑马”。

创新“磁石效应”

内外资源集聚迈向科技强省

今年7月，哈工大机器人中央研究院、北航创新研究院落户安徽。此前不久，清华、北大、中国农科院等已在安徽布局研究院，全省国家级研发平台达到161个。

科技，已成为安徽的一种特质、一个品牌、一面旗帜，发挥出吸聚创新资源的“磁石效应”。在中科院合肥物质科学研究院，近年来连续引进了8位哈佛大学博士后，组建起国际一流的“转化医学学科”团队。

“我们从哈佛回来的8名师兄弟，没有一个是安徽籍，选择来安徽，根本原因是找到了能实现梦想的环境！”归国学者刘青松说。

近两年，安徽面向全球引进了160个高层次科技团队，并支持企业境外投资。马钢收购了世界一流高铁轮轴厂商法国瓦顿公司；合肥产投集团3亿美元参与并购荷兰半导体巨头恩智浦的射频业务，在合肥设立研发中心。

这些“高精尖缺”创新要素的集聚，将助推安徽在新一轮科技革命和产业变革中达到新高度。

近期，国务院批复了全国7个地区的全面创新改革试验方案，安徽成为中部唯一入选省份。

新使命吹响了安徽从科技大省迈向“科技强省”的号角。据了解，安徽将聚焦“两大中心、三大任务”实施“八大机制”，目标到2020年基本建成综合性国家科学中心和产业创新中心，2030年建成科技强省，在全国发挥示范带动作用。

新华社合肥10月26日电

企业面临巨大困难，高管却受贿超3亿元

龙煤集团物资供应分公司原负责人于铁义受贿被判死缓，未来将终身监禁

新华视点 中国新闻名专栏

新华社北京10月26日电 10月21日，黑龙江龙煤矿业集团股份有限公司物资供应分公司负责人、原副总经理于铁义受贿案公开宣判。该案中于铁义受贿金额超过3亿元，犯罪时间持续数年，案情触目惊心。

又一名被判终身监禁的国家工作人员

龙煤集团是黑龙江省属企业，也是东北地区最大的煤企。案发前，于铁义曾任黑龙江龙煤矿业集团股份有限公司物资供应分公司副总经理、党委副书记等。

“新华视点”记者在黑龙江省林业中级法院了解到，法院认定，于铁义利用手中的职权，收受财物折合人民币306809764.09元。于铁义因受贿罪一审被判处死刑，缓期二年执行，剥夺政治权利终身，并处没收个人全部财产。法院同时决定，在于铁义死刑缓期执行二年期满依法减为无期徒刑后，终身监禁，不得减刑、假释。

据了解，于铁义成为继全国人大环境与资源保护委员会原副主任委员白恩培、国家能源局煤炭司原副司长魏鹏远后，又一名被判终身监禁的国家工作人员。

据记者从法院了解，于铁义身为国家工作人员，利用职务便利为他人谋取利益，非法索取、收受他人财物，其行为已构成受贿罪。而且，其受贿数额特别巨大，犯罪情节特别严重，社会影响特别恶劣，使国家和人民利益遭受特别重大损失，论罪应当判处死刑。但于铁义如实供述办案机关已掌握的部分受贿事实，主动交代办案机关尚未掌握的大部分受贿事实，检举揭发他人犯罪，具有立功表现，认罪悔罪，积极退赃，其亲友亦积极代其退缴赃款，受贿财物已基本缴回，故未判其死刑。

掌握企业所有物资采购权，“斗地主”输赢动辄几十万元

据内部人士介绍，于铁义所在的物资供应分公司是龙煤集团“油水”最大的部门，不少人“削尖”脑袋想钻进去。“小到矿灯、矿帽，大到矿山设备，都需要物资供应公司同意才能送到井口，集团双鸭山、鹤岗、七台河、鸡西等四个矿业公司的所有物资采购权都集中在这里，很多供应商都跟于铁义有撇不清的关系。”一位知情人士说。

据了解，于铁义曾任鹤岗南山选煤厂厂长，后调到七台河，再调至龙煤集团物资供应分公司任负责人。

于铁义在物资供应分公司工作期间，煤炭行情尚好。当时，于铁义年薪30多万元，在当地已属高薪阶层，但他仍不满足。于铁义负责物资供应分公司全面工作后，经手大量物资，大权在握，身边聚拢起大量的物资供应商。

据记者调查，于铁义的贪腐手段多种多样，通过增加订单和采购数量、提高采购价格、及时支付货款等为供应商提供“帮助”，以收取销售产品代理费、咨询费、购买车辆、投资入股等方式索取、收受供货商财物。

“不给他送钱，价格上不去，货款要不回，有的供应商也是没有办法，他手太黑。”一位知情人士说。

于铁义喜欢打牌，他经常召集供应商陪他玩斗地主，只要他想玩，供应商们无论在哪里，必须随叫随到，每次输赢动辄几十万元。

知情人士介绍，于铁义有几十辆豪车，包括价值四五百万元的宾利和上千万元的劳斯莱斯。于铁义家中有几十块世界名表，珠宝首饰更是成堆成串、琳琅满目。于铁义的房产多到自己都记不清在什么地方，到底有多少。他在三亚、大连、青岛等地拥有房产数十套，很多从来都没去过。钱来得容易，花得也“大气”。于铁义的女儿曾去辽宁抚顺买玉，出手就是几百万元。

业内人士介绍，因于铁义的贪腐行为，给企业造成的损失难以估量。“比如，通过提高采购价格，他收了巨额的好处费，回报给供应商的利益也必然是几倍、甚至十几倍，受损的必然是企业。”业内人士说。

常住总统套房办公，不听指挥的就向纪委举报

据内部人士透露，于铁义不仅涉案金额触目惊心，其骄纵跋扈也令人瞠目。他常年不在本单位上班，花公款在北京五星级酒店包下总统套房，遥控指挥工作，有些会议甚至召集下属到北京总统套房去开。

于铁义的作风霸道，什么事都要说了算。据知情人士讲，于铁义常以匿名举报的方式搞倒敢于挑战他权威的人。“只要和他有竞争关系，或者不听他指挥，他就给中纪委或者黑龙江省纪委写举报信。”

据了解，针对于铁义长期不在工作岗位等问题，群众意见很大，曾有上级主管领导过问，要求他回单位谈话。于铁义想办法将这名领导找到北京，组织饭局，并找来中央部委某些工作人员，以显示自己的“后台硬”。后来，其长期离岗的事情不了了之。

专家认为，此案折射出部分国有企业领导干部监管失控的问题。国家行政学院教授汪玉凯说，一方面国企面临极大困难，一方面一个分公司领导竟然受贿3亿元，这样的对比让人触目惊心。“国有企业自身有很大垄断性，同时以市场方式运作，管理灰色地带多。应对企业高管建立一套行之有效的监管和评价体系。”汪玉凯说。

清华大学党委委员、公共管理学院党委书记过勇认为，监督不到位是导致该案持续时间长、受贿数额大的一个重要原因。通过从严治党加大监管力度对国企十分重要，对于腐败高发的行业尤其要加强党的监督，发现问题苗头一定要及时纠正，避免国有资产受到腐败分子的侵蚀。

护边老人魏德友：半个世纪的孤独坚守

(上接1版)1987年冬天，魏德友骑马巡边突遇暴风雪，风太大，马都只能侧着头走，很快就迷了路。经过5个多小时的煎熬，已近绝望的魏德友被边防战士救起，才逃过一劫。半夜回到家，看到他冻得浑身哆嗦，担惊受怕了一晚上刚想埋怨两句的妻子，低下头，独自落泪。

新疆生产建设兵团161团二连被裁撤的时候，原本可以被分到离城市更近的连队，但魏德友还是主动留下来，停薪留职，放牛羊养活一家人。2002年，魏德友夫妇退休，在山东工作的子女劝父母回乡养老，但执拗的魏德友说什么也不肯。后来，子女又在团场买了房子，但老两口一天也没有去住过。

老战友商永全告诉记者，魏德友一直感觉愧对家里。年轻的时候，不识字的魏德友总是请他代写家书，信主要写给哥哥弟弟，说得最多的就是请兄弟们照顾好父母。商永全看到魏德友苍老了不少，牙都掉完了，妻子也快瘦得认不出了，曾几次劝魏德友搬出草原回家养老，但始终没有说服。

魏德友很少离开草原，但他每年都坚持步行几十公里牧道去团部交党费。曾在161团组织科工作9年的张八印，至今还记得魏德友第一次到他办公室交党费的样子：穿着一身旧迷彩服和一双粘满土的胶鞋，进门说“我是二连的魏德友，来交党费”，朴实的老军垦模样让人感动。

近年来，魏德友的妻子刘京好身体不好，几次生病住院。女儿魏萍实在放心不下，与丈夫商议后决定回草原照顾两位老人，帮助父亲巡边。“守边是老人的梦想，他不愿意走。”魏萍说。